

ВЕСТНИК НАУКИ



ВЫПУСК № 10 (31)



ТОМ 1

Международный научный журнал

www.вестник-науки.рф

Тольятти 2020

Международный научный журнал

«ВЕСТНИК НАУКИ»

№ 10 (31) Том 1

ОКТАБРЬ 2020 г.

(ежемесячный научный журнал)

В журнале освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития науки, территорий и общества. Представлены научные достижения ученых, преподавателей, специалистов-практиков, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов научно-теоретического, проблемного или научно-практического характера.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области инновационного развития науки, территорий и общества.

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются, публикуются в авторской редакции.

Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

Главный редактор журнала:

РАССКАЗОВА ЛЮБОВЬ ФЁДОРОВНА

Главный редактор: Рассказова Любовь Федоровна
Адрес учредителя, издателя и редакции: г. Тольятти
сайт: www.открытая-наука.рф; www.вестник-науки.рф
eLibrary.ru: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=67626

Дата выхода в свет:
04.10.2020 г.
*Периодическое
электронное научное
издание.*

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENT)

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)

- 1. Байметов Б.Б.**
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОДГОТОВКИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН.....5-9
- 2. Иванова Н.В.**
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ РУССКОМУ ЯЗЫКУ: ТРУДНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ 10-14
- 3. Палченков В.А.**
ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЕ УГРОЗЫ ВОЕННОМУ ПРИСУТСТВИЮ США В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ..... 15-22
- 4. Херувимова Т.А., Ложкина Ю.В.**
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ ТЕХНИКО-ТАКТИЧЕСКОЙ
ПОДГОТОВКИ ФУТБОЛИСТОВ НА ЭТАПЕ СПОРТИВНОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ 23-27

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

- 5. Бабенко И.В., Кедрус В.Н.**
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 28-38
- 6. Базилович А.Р., Сирченко А.Е.**
ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 39-43
- 7. Германская Ю.А.**
ПРЕЦЕДЕНТНЫЙ ХАРАКТЕР РЕШЕНИЙ СУДЕБНЫХ ИНСТИТУЦИЙ
О БАНКРОТСТВЕ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА (НА ПРИМЕРЕ ЭКС-ПРЕЗИДЕНТА
ООО «ВНЕШПРОМБАНК» Л. МАРКУС) 44-52
- 8. Дмитриева Д.С., Еремин В.Н.**
РАЗЛИЧИЯ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ..... 53-57
- 9. Егоров М.В., Панеш Д.О.**
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО БАЗИСА ГОСУДАРСТВ,
ФУНКЦИОНИРУЮЩИХ НА ПРИНЦИПАХ ИСЛАМСКИХ ФИНАНСОВ 58-62
- 10. Романчева Р.В., Лабзин А.В.**
РЫНОК ТРУДА И ТРУДОУСТРОЙСТВО СОЦИАЛЬНО
НЕЗАЩИЩЕННЫХ СЛОЕВ НАСЕЛЕНИЯ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ..... 63-72

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

- 11. Астаева В.А.**
ПРИОСТАНОВЛЕНИЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В СВЯЗИ
С НЕУСТАНОВЛЕНИЕМ ЛИЦА, ПОДЛЕЖАЩЕГО ПРИВЛЕЧЕНИЮ В КАЧЕСТВЕ ОБВИНЯЕМОГО 73-76
- 12. Самсонова Т.А.**
УВЕДОМЛЕНИЕ О ПОДОЗРЕНИИ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ
КАК СПОСОБ ПРИДАНИЯ СТАТУСА ПОДОЗРЕВАЕМОГО..... 77-80

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ (AGRICULTURAL SCIENCES)

- 13. Раджабов А.И., Истамкулова М.М., Гаффарова Н. Х., Саидмуродова З.Г., Абдурашидова М.Ф.**
СОДЕРЖАНИЕ МИКРОЭЛЕМЕНТОВ НА ПОЧВАХ ПОД ПОСЕВАМИ ПШЕНИЦЫ..... 81-85
- 14. Ражабов А.Э., Истамкулова М.М., Гаффарова Н.Х., Саидмуродова З.Г., Акрамов И.Б.**
ТОКСИЧНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТАБАКА И ИХ ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ 86-93

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ (HUMANITARIAN SCIENCES)

УДК 1

Байметов Б.Б.

к.п.н., профессор кафедры изобразительного искусства
Чирчикский государственный педагогический институт
член союза художников Узбекистана

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОДГОТОВКИ
ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ
В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН**

Аннотация: в статье анализируются проблема подготовки педагогических кадров. Освещаются ключевые изменения в системе образования Узбекистана и основные задачи, стоящие перед страной в ближайшие годы. Особое внимание уделяется вопросам реформирования системы высшего образования с учетом повышения уровня научно-педагогического потенциала.

Ключевые слова: непрерывное образование, подготовка высших педагогических кадров, инновационный кластер педагогического образования.

В последние десятилетия внимание к сфере образования становится особенно актуальным во всем мире в век глобализации и информационных технологий, когда уровень развития той или иной страны определяется не только социально-экономическими, культурными показателями, оценкой силы и мощи, но опирается во многом и на ее интеллектуальный потенциал. Реализация единой образовательной политики, проводимой в последние 3-4 года в Узбекистане, свидетельствует о необходимости эффективного развития инновационных технологий системы высшего образования и обеспечения конкурентоспособности на рынке образовательных услуг. В частности, сегодня создание такого нового измерения в системе педагогического образования стало насущной необходимостью, при которой необходимо обеспечить как взаимный

контроль, конкуренцию, так и удовлетворение интересов между видами образования. В связи с высокой социальной значимостью педагогического образования в устойчивом развитии общества, современными требованиями, проблемами в системе и взаимосвязями науки и образования в их решении сегодня диктуется необходимость перевода непрерывного педагогического образования на кластерную модель развития. Необходимость создания научно-теоретической базы для применения кластерного подхода в педагогическом образовании, разработки методических рекомендаций по его реализации является актуальнейшей проблемой современного педагогического образования.

Понятие-образовательные кластеры впервые было использовано в указе Президента Республики Узбекистан № ПФ-5987 от 29 апреля 2020 года.

Это, конечно, также свидетельствует о том, что кластерная модель в нашей стране начала применяться к системе образования, и эта проблема нуждается в тщательном изучении научным сообществом. Ведь именно научно-технический прогресс, основы которого закладываются в образовательной среде, является центральным звеном устойчивого развития и процветания страны. В докладе Всемирного банка «Изменение уровня благосостояния наций» отмечается, что именно человеческий капитал, т.е. совокупность знаний, талантов, навыков и способностей людей, составляет основное богатство страны. Так, благосостояние развитых стран обеспечивается человеческим капиталом на 68%, а в развивающихся — только на 41%.³ Важнейшей стратегической целью Узбекистана является вхождение в число развитых государств мира и обеспечение достойной жизни своих граждан. В стране реализуется четкая, ясная и глубоко продуманная программа действий, а принимаемые организационно-правовые и практические, последовательные и системные меры. В полной степени способствуют осуществлению демократических, политических и экономических реформ, социальных преобразований, направленных на создание широких возможностей для всеобъемлющей реализации профессионального, интеллектуального и духовного потенциала гражданина и общества в целом. В

условиях, когда за образованной, политически и общественно активной личностью с высоким уровнем правового сознания и культуры закрепляется роль центрального агента всех преобразований, все более значимыми становятся вопросы поступательного развития системы образования. Как справедливо отметил по этому поводу Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев: «успех... реформ, обретение нами достойного места среди современных развитых государств мира, прежде всего, связаны с развитием в стране сфер науки, образования и воспитания, нашей конкурентоспособностью в данных областях».

Необходимо подчеркнуть, что проводимая Узбекистаном политика в сфере образования направлена на обеспечение последовательной и системной реализации принципов, провозглашенных Конституцией Республики Узбекистан, где гарантировано право на бесплатное общее образование. За последние 3 года были приняты целый ряд указов, постановлений Президента республики Узбекистан, поднимающие систему высшего образования на новую, более высокую ступень.

Исходя из вышеизложенного следует отметить, что, особое внимание уделяется вопросам реформирования системы высшего образования с упором на повышение уровня научно-педагогического потенциала, соответствия современным требованиям учебно-методического и информационного обеспечения образовательного процесса, а также, совершенствования непрерывного образования. Так на пример, созданным в Чирчикском государственном педагогическом институте по инициативе ректора, института доктора химических наук, профессора Мухамедова Г.И. и кандидата педагогических наук Худжамкулова У.Н. внедренная в систему высшем, народном и дошкольном образовании Ташкентской области в практику модель инновационного кластера педагогического образования. Модель направлен на расширение взаимовыгодных отношений между образовательными структурами, где, субъекты, принципы, естественная связь, преемственность и непрерывность, системность, современность, направленность,

наследственность, общность целей, специфика интересов, взаимный контроль и направления, разработанные на основе приоритетных принципов образовательной политики, реализуемой в нашей стране ставиться о главу угла.

В институте внедрена лаборатория модульного дошкольного образования разработаны и внедрены в практику для студентов педагогических вузов разработана специальная программа курса—инновационный кластер педагогического образования. А также для преподавателей, магистрантов и студентов педагогических вузов, учреждений народного образования создано и внедрено в практику методическое пособие «Школа-лаборатория» в целях подготовки профессиональной ориентации для учеников средних школ.

Целью образовательного кластера является совершенствование учебного, образовательного и научного процессов. Это требует значительных организационных и структурных изменений в системе, а также некоторых организационных и структурных изменений в системе обучения. При этом на всех этапах работы в этой сфере лежит поиск новых форм и методов, укрепление взаимосвязи между всеми видами образования с точки зрения общих целей и конкретных интересов, обеспечение интеграции между ними.

Но поскольку такие проблемы являются комплексной и многогранной социальной проблемой, даже ее решение не может быть выполнено при удовлетворении одной или двух причин. Кластерный подход в конечном итоге предоставит возможность как науке, так и образованию в области изобразительного искусства искать и внедрять новые технологии для развития этой области на практике.

В заключении следует отметить что, процесс интеграции нескольких субъектов внутри кластера, таких как дошкольное образование, общеобразовательные средние школы, специальные художественные школы и высшее образование, представляет собой более сложный и междисциплинарный научно-практический процесс. Объединение нескольких взаимосвязанных действий вокруг общей цели требует точных расчетов и научных решений,

проектов с гарантированными результатами и, таким образом, вызывает доверие субъектов кластера.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Мухамедов Ғ.И., Ходжамкулов У.Н. Педагогик таълим инновацион кластери: таъриф, тавсиф, тасниф, Т.: ЎзМУ, 2019, -Б. 71

Байметов Б. “Қаламтасвир”. Дарслик 1-қисм.- Т-“Муסיқа”- 2006.

Baymetov Botir Boltaboevich. Formation of the skills of portraying the future teacher of fine arts in pencil drawing. ACADEMICIA An International Multidisciplinary Research Journal (Double Blind Refereed & Reviewed International Journal) PAGE NO: 1122

Байметов Б.Б., Султанов Х.Э. Узлуксиз таълимда “Педагогик таълим инновацион кластер” технологияларини жорий этишнинг аҳамияти/ Халқ таълими илмий-методик журнали. №1// -2020: Б.-98-102

УДК 1

Иванова Н.В.

школа-гимназия № 95

(Казахстан, г. Караганда)

**ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ РУССКОМУ ЯЗЫКУ:
ТРУДНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

***Аннотация:** настоящая статья посвящена некоторым ключевым теоретическим вопросам дистанционного обучения русскому языку как иностранному, в частности критическому анализу наметившейся тенденции рассматривать ДО как самостоятельную дидактическую систему со своим компонентным составом. При этом подчеркивается востребованность ДО в силу того, что интерактивные программы в высокой мере способствуют индивидуализации обучения. Это обуславливает необходимость инкорпорирования дистанционных программ в учебный процесс в соответствующей контактно-дистанционной форме. Одним из возможных вариантов организации ДО русскому языку как иностранному авторы считают разработку программ дистанционного контроля.*

***Ключевые слова:** дистанционное образование, школа, система, учитель, ученик, Интернет, компьютер, русский язык, урок.*

Дистанционное обучение в виде заочного обучения зародилось в начале 20-го столетия. Дистанционная технология обучения (образовательного процесса) на современном этапе - это совокупность методов и средств обучения и администрирования учебных процедур, обеспечивающих проведение учебного процесса на расстоянии на основе использования современных информационных и телекоммуникационных технологий.

Современное дистанционное обучение русскому языку подразумевает:

- Изучение нового материала с преподавателем на вебинарах (или просмотр обучающих видеороликов).

- Обсуждение теоретического материала и выполнение практических работ на вебинаре.
- Выполнение обучающих интерактивных упражнений между вебинарами.

Актуальность этой темы обусловлена востребованностью данной формы обучения:

- Во-первых, очевидна необходимость такой формы обучения для детей с ограниченными возможностями и других категорий учащихся, не имеющих возможности обучаться в очной форме;
- в настоящее время остро ощущается нехватка квалифицированных учителей по ряду учебных предметов не только в сельских, но и в городских школах. Возможность для таких школьников обучаться в дистанционной форме под руководством опытного педагога была бы эффективным решением кадрового вопроса для многих регионов страны;
- дистанционная форма обучения могла бы выступить серьезным конкурентом для разного рода репетиторства при поступлении в высшие учебные заведения;
- наконец, дистанционная форма обучения могла бы дать возможность учащимся ликвидировать пробелы в знаниях или наоборот углубить свои знания в интересующих их областях.

Дистанционное обучение – это обучение на расстоянии. Система дистанционного обучения позволяет приобрести необходимые навыки и новые знания с помощью персонального компьютера и выхода в сеть Интернет. Место расположения компьютера не имеет значения, поэтому учиться можно дома, на работе, в on-line классе одного из центров дистанционного обучения, а также в любом другом месте, где есть ПК с подключением к сети Интернет. Это важнейшее преимущество дистанционного обучения перед традиционными формами обучения.

Система образования должна быть способна не только вооружать знаниями обучающегося, но и формировать потребность в непрерывном самостоятельном овладении ими.

Современные онлайн упражнения по русскому языку позволяют использовать для запоминания слов все виды памяти, в отличие от упражнений из бумажных учебников. Теперь можно не только списывать тест в тетрадь, но и смотреть за возникающие на экране слова, читать текст вместе с диктором, играть в обучающие игры. Не переписывать слова по столбикам, а быстро растаскивать их мышью. Не подчеркивать по линейке нудные слова, а быстро показывать их легким кликом. Эффективность этих упражнений намного выше, за то же время дети успевают переделать намного больше упражнений, чем в тетради. Кроме того, автоматическая проверка позволяет немедленно получить результат, а не ждать проверки учителем. Разобрать ошибки можно на вебинарах-практикумах.

Контроль и тестирование. Каждый ученик, самостоятельно изучающий русский язык дистанционно, может проверить, освоил ли он тему, пройдя онлайн тест с мгновенной проверкой. О преимуществах дистанционного тестирования даже говорить как-то неудобно.

- Работа со справочниками. Электронный учебник по русскому языку отличается возможностью быстро обратиться к забытому материалу, кликнув на ссылку.
- Систематическое получение учебных материалов в лентах новостей в соцсетях. Аналога такому методу в реальности вообще не существует. Не будут же новостные СМИ вставлять в свои материалы правила русского языка или таблички со словами.

Различные обучающие сайты предлагают всё перечисленное в разных пропорциях. Подход нашего сайта отличается не только сочетанием всех методов онлайн обучения, но и огромным количеством интерактивных упражнений по русскому языку. На сложные темы мы предлагаем пройти до ста

упражнений. Это не просто прошел материал и один раз попробовал вставить буквы. Упражнения даны в определенном порядке, позволяющем самостоятельно изучить сложнейшие темы русского языка. А если возникнут сложности при выполнении заданий - рассмотрите пример с преподавателем на вебинаре.

Интернет-обучение пользуется все большим спросом и становится все более актуальным, по мере плотного и повсеместного внедрения Интернет в нашу жизнь. Данная технология включает в себя все вышеназванные формы в разных пропорциях. Удобство и преимущества дистанционного обучения перед другими формами обучения. Прежде всего следует отметить то, что дистанционное обучение позволяет учиться в своем собственном темпе, исходя из своих потребностей в образовании и личностных особенностей.

В процессе дистанционного обучения используются современные технологии, что также позволяет освоить навыки, которые в будущем пригодятся в работе и повседневной жизни. Одним из самых главных удобств является возможность самим корректировать и составлять график обучения, расписание занятий, а также список изучаемых предметов. Нельзя не отметить еще одно достоинство – это обучение в максимально комфортной и привычной обстановке, что способствует продуктивному обучению. Но, разумеется, наряду с преимуществами дистанционное обучение обладает и недостатками. Использование дистанционных образовательных технологий – это не модное веяние времени, обусловленное появлением современных гаджетов. На самом деле, это качественно новый уровень взаимодействия между учителем и обучающимися.

Современным обществом востребована активная личность, способная ориентироваться в бесконечном информационном потоке, готовая к непрерывному саморазвитию и самообразованию. В такой ситуации педагог получает новую роль – роль проводника знаний, помощника и консультанта. Знания же выступают не как цель, а как способ развития личности. Таким

образом, внедрение технологий дистанционного обучения на уроках русского языка не просто является возможным, а необходимым условием современного образования.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Азимов Э.Г. Методическое руководство для преподавателей по использованию дистанционных технологий в обучении русскому языку как иностранному. М.: МАКС Пресс, 2004. 112 с.

Акишина А.А., Каган О.Е. Учимся учить. Для преподавателя русского языка как иностранного. 3-е издание. Испр. и доп. - М.: Русский язык. Курсы, 2004. - 255 с.

Бухаркина М.Ю., Полат С.Е. Современные педагогические и информационные технологии в системе образования. Учебное пособие. — М: Академия, 2008. 368 с.

УДК 327

Палченков В.А.аспирант кафедры международных отношений
и интеграционных процессов факультета политологии

МГУ им. М.В. Ломоносова

(Россия, г. Москва)

**ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКИЕ УГРОЗЫ ВОЕННОМУ
ПРИСУТСТВИЮ США В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ**

Аннотация: в статье на основе теоретических разработок в рамках изучения проблемы доступа делается попытка выявить потенциальные внешнеполитические угрозы зарубежному военному присутствию США в Юго-Восточной Азии (ЮВА). В рамках данного подхода, на основе исторических и статистических данных, выделяется ряд внешнеполитических угроз (запугивание, подкуп, делигитимизации, поддержка оппозиции и смешанные стратегии), связанных с деятельностью враждебных факторов. Применение теории проблемы доступа и анализ геополитической ситуации в регионе позволяет утверждать, что единственным потенциальным источником внешнеполитических угроз в ЮВА для американского присутствия является Китай, который из всех перечисленных инструментов способен использовать только подкуп, и то в долгосрочной перспективе. Также автор анализирует основные недостатки теоретического подхода в рамках проблемы доступа, а именно его разработка на основе исключительно исторического материал, отсутствие учета влияния макропроцессов и слабая прогностическая функция. В заключение выделяются потенциальные способы преодоления обозначенных недостатков, связанные с учетом действий не только отдельных факторов, но и процессов глобализации.

Ключевые слова: зарубежное военное присутствие, внешнеполитическая угроза, Юго-Восточная Азия, США, проблема доступа, КНР.

В настоящее время в рамках исследований состояния американского военного присутствия в ЮВА основной упор делается на анализ его военных и технических аспектов, нахождение наиболее точных статистических данных по

личному составу частей и подразделений, а также сопоставление характеристик систем вооружений. То есть предпочтение отдается изучению и прогнозированию потенциальных военных угроз.

Однако данный подход выводит за скобки тот факт, что любое зарубежное военное присутствие является результатом политического решения, которое может быть обусловлено различными причинами, но всегда, так или иначе, является совокупностью внутривнутриполитических и внешнеполитических компонентов. В условиях же глобализации и трансформации современного мирового порядка многие традиционные политические компоненты и институты подвержены эрозии и/или изменению, в том числе и в ЮВА.

В данной статье делается попытка выявить и проанализировать возможные внешнеполитические угрозы американскому военному присутствию в ЮВА с помощью теоретических категорий в рамках изучения проблем доступа. В качестве характерной работы здесь можно привести исследование С. Петтиджона и Д. Кавана (крупных экспертов корпорации RAND в военно-политической сфере) «Access Granted: Political Challenges to the U. S. Overseas Military Presence, 1945 – 2014» [8], где используется нетрадиционный подход к анализу военного влияния США в мире и в отдельных регионах. Авторы обращают внимание на проблему политического доступа, которая мало изучается в отечественной науке. Проблема доступа основывается на следующем факте – наличие каких-либо американских баз, перевалочных пунктов или других видов военных объектов на территории другого суверенного государства не гарантирует, что США всегда смогут их задействовать и использовать по прямому назначению. В истории были случаи, когда страны не позволяли использовать Соединенным Штатам свои собственные базы, и таким образом, изучение возможностей США по использованию своих зарубежных баз получило название проблемы доступа.

С. Петтиджон и Д. Каван в своем исследовании выделяют ряд внешнеполитических угроз, т.е. действий враждебных США внешних акторов,

которые стремятся с помощью различных инструментов ликвидировать американское присутствие в принимающей стране (государство, размещающее у себя зарубежные войска) или максимально сократить его потенциал. К этим инструментам относятся: запугивание – вербальная угроза включить принимающую страну в список приоритетных военных целей; подкуп – обещание выгодных экономических и военно-технических преференций; делигитимизация – подрыв идеологической и юридической легитимности зарубежного присутствия с помощью инструментов мягкой силы; поддержка оппозиции – оказание различных видов помощи политическим силами внутри принимающей страны, которые выступают против зарубежного присутствия; смешанные стратегии – применение двух или более обозначенных инструментов [8, p. 21].

Если говорить об акторах, которые потенциально враждебно настроены к американскому присутствию в ЮВА, то среди американского [6, p. 8] и российского экспертного сообщества [1, с. 25] уже довольно давно обсуждается наличие устойчивого американо-китайского антагонизма, который заключается в стремлении Китая, как возвышающейся державы, изменить военно-политический баланс сил в АТР, как в целом, так и в его отдельных субрегионах, и снизить степень военно-политического влияния США на региональном и мировом уровне, что является частью процесса по становлению КНР второй сверхдержавой. При этом, утверждение о стремлении Китая изменить баланс сил на мировой арене не имеет официального постулирования, и заключение об этом делается на основе косвенных факторов, а китайское руководство заявляет о необходимости выстраивания многополярного мира и восстановления исторической справедливости в отношении КНР [5]. Очевидно, что под подобными формулировками скрывается множество трактовок. Однако, если в случае международного и регионального уровня американо-китайский военно-политический антагонизм носит расплывчатый характер, то в Северо-Восточной и Юго-Восточной Азии он имеет отчетливый характер и выражается в японо-

китайском конфликте по поводу принадлежности островов Сенкаку (в китайской позиции Дяоюйдао) в Восточно-Китайском море, а также в территориальном конфликте в Южно-Китайском море. И, если спор о принадлежности островов Сенкаку, где США традиционно занимают сторону Японии[3], меньше подвержен эскалации из-за низкой стратегической значимости данного архипелага, то в случае с территориальным конфликтом в Южно-Китайском море речь идет о стратегических вопросах. Последнее делает именно регион ЮВА наиболее вероятной зоной приложения усилий КНР по политическому ограничению американского доступа.

Далее рассмотрим возможные различные способы реализации этих усилий.

На сегодняшний день ситуация в ЮВА сложная и неоднозначная. Так, в регионе развит антиамериканизм, и китайская активность по **поддержке оппозиции и делигитимизации** американского доступа в случае необходимости могла бы найти более широкий отклик. Однако, несмотря на кажущуюся реальность угрозы китайской пропаганды, Китай на данный момент не обладает настолько развитым инструментом мягкой силы, чтобы серьезным образом делигитимизировать американское передовое присутствие. Также, на сегодняшний день, из-за отсутствия разработанной методологии, довольно сложно обстоятельно проанализировать степень влияния данного инструмента на трансформацию военного присутствия.

При этом, для стран данного региона характерны авторитарные и полуавторитарные режимы, которые склонны к силовому подавлению протестного движения и эксплуатации националистической повестки. Это становится значимым фактором в условиях того, что большинство важных для американского присутствия стран региона участвуют в конфликте в Южно-Китайском море и, как следствие, придерживаются недружественной позиции по отношению к КНР, что также находит отклик среди широких слоев населения, где распространено мнение о китайцев как о колонизаторах [2,с. 161]. В

совокупности это делает использование таких инструментов как поддержка оппозиции и **запугивание** маловероятным. Кроме того, усиление Китаем использования такого метода как запугивание может подорвать развитие его экономических проектов в регионе.

Теоретически наиболее потенциальным китайским инструментом создания проблемы доступа для американского присутствия является **подкуп**, который может быть реализован через систему геоэкономических проектов КНР. Так, приход новых партийных руководителей в 2012 году ознаменовался резкой активизацией КНР во многих сферах международных отношений. Например, в экономической сфере в 2013 году председатель Си Цзиньпин выдвинул концепцию «Один пояс - один путь», предполагающую реализацию двух инфраструктурных и интеграционных экономических проектов: «Экономического пояса шелкового пути» и «Морского шелкового пути XXI века» [7], которые являются крупнейшими по объему прямых инвестиций инфраструктурными проектами в ЮВА и охватывают большинство ее стран. Однако, данные проекты находятся в начальное фазе своей реализации и предполагают долгосрочное инвестирование.

Также, дальнейший рост экономической взаимозависимости между КНР и странами ЮВА, где теоретически может быть размещено американское передовое присутствие, особенно в условиях выхода США из Транстихоокеанского партнерства, можно рассматривать как потенциальную и неявную долгосрочную угрозу. При этом не стоит забывать тот факт, который исследуется в рамках проблемы доступа, что даже тесное экономическое сотрудничество не является гарантом «правильной» политической позиции. С. Петтиджон и Д. Каван приводят примеры стран, которые имели с США транзакционный тип отношений доступа (размещение зарубежного присутствия в обмен на экономические и военно-технические преференции), но по запросу американских военных не предоставляли его сразу и начинали шантажировать

американское руководство с целью получения дополнительных экономических преференций [8,р. 26-28].

В то же время, существенный недостаток проблемы доступа заключается в отсутствии учета фактора глобализации, и ее позитивных и негативных последствий, как для внешнеполитического, так и для внутривнутриполитического аспектов. Кроме того, данный подход был разработан на основе научного исследования, которое опирается на исторический материал, что позволяет четко выявить старые и известные со времен холодной войны политические угрозы для доступа, но не дает инструментария для прогнозирования новых потенциальных угроз, связанных с социальным и технологическим развитием XXI века.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1) Наиболее проработанным подходом для выявления политических угроз передовому присутствию является американская теория проблемы доступа.

Внешнеполитические аспекты данной теории связаны с деятельностью враждебных США иностранных акторов по запугиванию, подкупу, делигитимизации, поддержке оппозиции или применению смешанных стратегий против американского присутствия. Единственным источником подобных угроз в ЮВА по целеполаганию и возможностям является Китай, с которым у США существует как потенциальный антагонизм по вопросу их будущего статуса в новом мировом порядке, так и конкретные острые противоречия вокруг территориального конфликта в Южно-Китайском море.

2) Из вышеперечисленных инструментов Китай способен использовать только подкуп, который возможен через успешную реализацию геоэкономических проектов КНР в рамках концепции «Один пояс – один путь».

Однако, на данный момент данные проекты находятся в начальной стадии реализации, и могут быть не завершены из-за негативных явлений глобализации. При этом, даже в случае их успешной реализации нет гарантии, что страны ЮВА будут выступать против постоянного или временного американского присутствия в регионе.

Остальные инструменты не могут быть успешны из-за специфики отношений Китая со странами ЮВА и восприятия КНР жителями стран данного региона.

3) Сам подход через проблему доступа не лишен ряда недостатков: отсутствие учета явлений макроуровня, упора на исторический материал и отсутствия функции прогнозирования новых угроз.

Учитывая вышеизложенное, для анализа потенциальных внешнеполитических угроз военному присутствию США в ЮВА, предлагается использовать комплексный подход с учетом явлений макроуровня и применением проблемы доступа. При этом функция прогнозирования будет оставаться слабой, что создает необходимость для проведения дальнейших научных исследований с упором на междисциплинарный подход.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Галенович Ю. М. Глобальная стратегия Китая. – М.: НП ИД «Русская панорама», 2016. – 1176 с.

Золотухин И. Н. Китайская диаспора в Юго-Восточной Азии// Ойкумена.

Регионоведческие исследования — Научно-теоретический журнал. — 2011. — №2. — С. 157 - 163.

США подтвердили, что острова Сенкаку попадают под договор о безопасности с Японией // ТАСС, 03.02.2017. URL: <https://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/3994874> (дата обращения: 09.07.2019).

Blanchard J-M. F., Colin Flint C. The Geopolitics of China's Maritime Silk Road Initiative // GEOPOLITICS (2017), VOL. 22, NO. 2 – P. 223 - 245.

China's Military Strategy 2015// The State Council of the People's Republic of China [Official Site] URL: http://english.gov.cn/archive/white_paper/2015/05/27/content_281475115610833.htm (дата обращения: 25.09.2019).

Dobbins J. War with China.// Survival: Global Politics and Strategy, Vol. 54, Issue 4, 2012. – P. 7 - 24.

Jinchen T. ‘One Belt One Road’: Connecting China and the World//McKinsey&Company [Official Site] URL: <https://www.mckinsey.com/industries/capital-projects-and-infrastructure/our-insights/one-belt-and-one-road-connecting-china-and-the-world> (дата обращения: 22. 09. 2019).

Pettyjohn S. L., Kavanagh J. Access Granted: Political Challenges to the U. S. Overseas Military Presence, 1945 – 2014// RAND Corporation, 2016. – 237 p.

Palchenkov V.A.

Postgraduate Student, Department of International Relations and Integration Processes, Faculty of Political Science, Moscow State University M. V. Lomonosov (Russia)

FOREIGN POLITICAL THREATS TO US MILITARY PRESENCE IN SOUTHEAST ASIA

***Annotation.** This article discusses the problems associated with attempts to identify potential foreign policy threats associated with the US presence in Southeast Asia. Within the framework of this approach, based on historical and statistical data, a number of foreign policy threats (bullying, bribing, deligitimization, inciting and mixed strategies) related to the activities of hostile actors are presented. Application of the theory of the problem of access and analysis of the geopolitical situation in the region allows us to argue that in all these tools only bribery can be used, and in the long term. In addition, the author analyzes the main shortcomings of the theoretical approach, while its development is based on serious historical material, the lack of consideration of the influence of macroprocesses and a weak prognostic function. In conclusion, potential ways of overcoming the indicated shortcomings associated with the actions of not only individual participants, but also globalization processes are indicated.*

***Keywords:** foreign military presence, foreign policy threat, Southeast Asia, USA, access problem, China.*

УДК 796.332

Херувимова Т.А.

к.п.н, доцент кафедры теории и методики физической культуры, спорта и безопасности жизнедеятельности

ФГБОУ ВО «Чайковский государственный институт физической культуры»
(Россия, г. Чайковский)

Ложкина Ю.В.

Магистрант

ФГБОУ ВО «Чайковский государственный институт физической культуры»
(Россия, г. Чайковский)

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ ТЕХНИКО-ТАКТИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ФУТБОЛИСТОВ НА ЭТАПЕ СПОРТИВНОЙ СПЕЦИАЛИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются результаты исследование проводимого с юными футболистами 13-14 лет этапа спортивной специализации, где были разработаны методических приемов и внедрены в содержание тренировочного процесса для совершенствования технико-тактической подготовки.

Ключевые слова: футбол, этап спортивной специализации, технико-тактическая подготовка, методические приемы.

Важнейшей задачей всесторонней подготовки футболистов является работа над технико-тактическим мастерством, процесс обучения технико-тактическому мастерству и его совершенствование непрерывен на протяжении всех этапов многолетней тренировки. Недостаточно высокий уровень технико-тактической подготовленности выпускников спортивных детско-юношеских школ по футболу отмечен ведущими специалистами по футболу [1]. В ряду причин этого положения следует назвать недостаточную теоретико-

методическую изученность вопросов технико-тактической подготовки юных футболистов [2, 3]. Требуется вести активный поиск наиболее эффективных средств и методов физической, технической, тактической, психологической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации, чтобы преодолеть существующие недостатки.

Объект исследования – методические особенности содержания технико-тактической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации.

Предмет исследования – методические приемы совершенствования технико-тактической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации.

Гипотеза исследования – технико-тактическая подготовка футболистов может быть эффективнее, если будут:

- определены методические особенности содержания технико-тактической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации;
- разработаны методические приемы для повышения эффективности технико-тактической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации;

Цель исследования – научно обосновать, разработать и экспериментально доказать эффективность применения методических приемов совершенствования технико-технической подготовки футболистов на этапе спортивной специализации.

Задачи исследования:

1. Проанализировать состояние проблемы технико-тактической подготовки футболистов этапа спортивной специализации.
2. Теоретически обосновать, разработать и внедрить в содержание тренировочного процесса методические приемы совершенствования технико-тактической подготовки футболистов.

3. Экспериментально оценить эффективность разработанных методических приемов совершенствования технико-тактической подготовки футболистов этапа спортивной специализации.

Экспериментальная работа проводилась с сентября 2018 по ноябрь 2020 года в три этапа на базе Краевого государственного бюджетного учреждения «Спортивная школа «Академия игровых видов спорта Пермского края». В эксперименте приняли участие 40 юных футболистов в возрасте 13-14 этапа подготовки – спортивной специализации (тренировочный этап). Нами были сформированы 2 группы – контрольная и экспериментальная, по 20 юношей в каждой группе. Обе группы занимались по утвержденной программе спортивной подготовки КГБУ «Спортивная школа «Академия игровых видов спорта Пермского края» по виду спорта футбол, автора Степанов А.В.. Однако в программу тренировок экспериментальной группы были внедрены разработанные нами методические приемы, направленные на совершенствование технико-тактической подготовки.

В тренировочные процесс футболистов экспериментальной группы были внедрены методические приемы направленные на совершенствование тактической подготовки, представленная в виде трех блоков:

Сорок два тренировочных занятия было проведено за время эксперимента. Как мы видим в таблице 1 происходит улучшение технико-тактических показателей в играх, что говорит нам о качественном и количественном увеличении уровня технико-тактической подготовки юных футболистов.

Таблица 4 – Показатели технико-тактической подготовленности футболистов 13-14 лет, контрольной и экспериментальной групп в конце эксперимента

№ п/п	Показатели	КГ X±σ	ЭГ X±σ	P
1.	Количество ТТД	448 ±55	480±64	<0,05
2.	Передачи мяча вперед %	27,3±0,8	33,3±0,8	<0,05
3.	Перехват мяча %	19,8±0,7	27,8±0,7	<0,05
4.	Отбор мяча %	18±1,2	19±1,2	<0,05
5.	Обводка %	11±3,2	10±3,2	<0,05
6.	Передачи мяча на ход %	6,5±0,7	13,6±0,7	<0,05
7.	Ведение мяча %	6±1	10±1	<0,05
8.	Удары по воротам головой %	5±1	8±1	<0,05
9.	Удары по воротам ногой %	7,8±0,2	12,8±0,2	<0,05
10.	Потери мяча %	18±3	13±3	<0,05

Данные приведенные в таблице 1 свидетельствуют о росте уровня технико-тактической подготовки юных футболистов по завершении эксперимента. Так рост положительной динамики на 130 наблюдаем в технико-тактических действий экспериментальной группы, в контрольной группе на 80. Достоверно увеличился процент перехвата мяча в экспериментальной группе на 10%, в контрольной группе на 4,3%. Результат передачи мяча на ход в экспериментальной группе вырос на 10,4% и значительно превосходит результат контрольной группы, в которой отмечен прирост в 4,1%; передачи мяча вперед прирост результата на 6% в экспериментальной группе, в контрольной группе произошел меньший прирост данного показателя – на 3,3%. Среди всех приростов результата эксперимента зарегистрирован незначительный процент прироста отбора мяча, обводки как в экспериментальной группе, так и в контрольной. В первой группе процент прироста отбора мяча и обводки вырос на 2, во второй группе соответственно на 3% и 2%. Увеличился процент ведения мяча в экспериментальной группе на 9%, в контрольной группе на 4,5%,

выявлена достоверность различий ($p < 0,05$). Процент ударов по воротам значительно вырос в экспериментальной группе на 14% в сравнении с контрольной группой, в последней рост показателя отмечен на 6,3%.

Таким образом, дополнительно введенные в тренировочные занятия экспериментальной группы специальные упражнения способствовали повышению уровня технико-тактической подготовки футболистов, что нашло отражение в показателях, характеризующих этот уровень подготовки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Голомазов, С. В. Футбол. Техника, тактика и тренировка вбрасывания мяча из-за боковой линии : методические разработки для тренеров / С. В. Голомазов, Б. Г. Чирва. — Москва : ТВТ Дивизион, 2013. — 35 с.

Губа, В.П. Теория и методика футбола [Текст] / В.П. Губа, А.В. Лексаков. – М.: Советский спорт, 2013. 536 с.

Футбол : программа для футбольных академий, детско-юношеских спортивных школ, специализированных детско-юношеских школ олимпийского резерва и училищ олимпийского резерва / В. П. Губа, А. В. Антипов, В. А. Блинов [и др.] ; под редакцией В. П. Губа. — Москва : Издательство «Спорт», Человек, 2015. — 208 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (ECONOMIC SCIENCE)

УДК 33

Бабенко И.В.

канд. экон. наук, доцент кафедры
экономического анализа статистики и финансов,
Кубанский государственный университет

Кедрус В.Н.

студент кафедры экономического анализа статистики и финансов
Кубанский государственный университет

**ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Аннотация:** для формирования инвестиционного портфеля на основе как собственных, так и внешних привлеченных средств, предприятию в рамках стратегии развития необходимо разработать ряд мероприятий, направленных на усиление своей инвестиционной привлекательности, который включает прежде всего ее оценку – комплекс показателей, включающий количественные, и качественные характеристики деятельности формы, уровень конкурентоспособности, ориентированность фирмы на стремление удовлетворить ожидания потребителей, инновационность всех процессов в целом. В работе определены меры по повышению инвестиционной привлекательности фирмы в рамках как общей, так и инвестиционной стратегий развития предприятия, приведена схема использования такого финансового инструмента как факторинг.*

***Ключевые слова:** инвестиционная стратегия, инвестиционная привлекательность, привлечение инвестиций, капитал.*

Экономическая политика России определяет развитие всех сфер ее деятельности; не составляют исключение и инновационная и инвестиционная деятельности. Среди ключевых аспектов развития страны и ее регионов

основными можно считать вопросы эффективного управления инновационными и инвестиционными процессами предприятий. Именно эти процессы являются залогом эффективного развития экономики страны, поэтому их можно считать актуальными во все времена.

Стратегия инвестиционной деятельности предприятия – это сложная система финансовых решений и направление деятельности, которое должно предусматривать достижение определенных целей и задач для обеспечения оптимальной и стабильной работы хозяйственной структуры с учетом реальной экономической ситуации как в стране, так и на частном предприятии. Так как экономика любой страны зачастую характеризуется большой неопределенностью рыночных, природно-климатических и других внешних факторов, влияющих на нее, при разработке стратегии развития предприятия, включая и инвестиционную, необходимо оценивать все возможные риски, в связи с чем стратегическое прогнозирование, оценка, анализ и снижение рисков можно считать актуальными и неотъемлемыми процессами организации деятельности на предприятии. Выработка данной стратегии должна быть экономически обоснованной и основываться на эффективности вложения капитала, определяя его наиболее оптимальное использование в будущих периодах.

Привлечение инвестиций является важнейшим и определяющим фактором при определении конкурентоспособности предприятия, риск снижения которой напрямую зависит от недостатка ресурсов и собственных средств. Также при дефиците последних, помимо потери конкурентоспособности, на предприятии может проявляться еще одна острая проблема – снижение мощностей производства продукции. Сюда также можно отнести и осуществление деятельности предприятия под влиянием факторов внешней и внутренней среды и в условиях существования разного рода рисков.

Формирование капитала в результате успешной эффективной деятельности хозяйственного предприятия можно считать ключевой целью ее

деятельности, которая также может проявляться как цель удовлетворения потребности в приобретении активов и оптимизация структуры данного предприятия с позиций обеспечения и создания условий эффективного использования этого капитала. Далее следует вопрос размещения сформированного капитала предприятий, который сегодня можно считать актуальным как никогда. Не редки случаи, когда накопленный капитал утекает за рубеж, не найдя эффективного применения в стране накопления. Необходимо отметить, что в современных условиях экономика нашей страны позволяет эффективно его использовать и на российском рынке, для чего и необходима разработка инвестиционной стратегии предприятия [1].

Помимо собственного источника финансирования инвестиционной деятельности, предприятие может использовать и внешние. Ими могут быть:

□ привлеченный капитал (например, финансирование от продажи акций, взносы благотворительных организаций, финансирование, направляемое предприятию инвесторами на безвозмездной основе);

□ ассигнования из федерального, региональных и местных бюджетов, фондов поддержки предпринимательства, предоставляемые на безвозмездной основе;

□ иностранные инвестиции, предоставляемые в форме финансового или иного участия в уставном капитале совместных предприятий, а также в денежной форме международных организаций и финансовых институтов, государств, предприятий и организаций различных форм собственности и частных лиц.

Также предприятие при разработке инвестиционной стратегии может рассчитывать и на заемные средства – кредиты, предоставляемые государством, инвесторами, банками, облигационные займы, кредиты инвестиционных фондов и компаний, страховых обществ, пенсионных фондов и др. Отличительной чертой заемных средств является возвратная основа [4]. Для формирования инвестиционного портфеля на основе как собственных, так и внешних

привлеченных средств, предприятию в рамках стратегии развития необходимо разработать комплекс мероприятий, направленных на усиление своей инвестиционной привлекательности.

Анализируя проблему инвестиционной привлекательности предприятия невозможно не отметить, что в настоящее время экономистами еще не определен общий метод трактовки сущности этого понятия. Традиционная трактовка термина звучит как условия инвестирования, которые влияют на предпочтения инвестора в выборе того или иного объекта инвестирования [3].

В рамках изучения и анализа данной проблемы мы готовы предложить свое понимание: «Инвестиционная привлекательность является самостоятельной экономической категорией, которая определяется устойчивым финансовым состоянием предприятия, его доходностью и конкурентоспособностью продукции. Это состояние фирмы, изменяющееся в виду ее клиентоориентированности и удовлетворении запросов потребителей, инновационной активности, задачи по реализации которой считаются ключевыми в стратегии развития». На наш взгляд, данное определение гораздо шире традиционного, основной недостаток которого в том, что инвестиционная привлекательность рассматривается как некая данность, практически не предполагающая возможность активного изменения.

Прежде чем говорить о повышении инвестиционной привлекательности, необходимо провести мероприятия ее оценки, иными словами разработать и применить такой комплекс показателей, который должен включать как количественные, так и качественные характеристики деятельности формы. Инвестиционную привлекательность необходимо анализировать с точки зрения самостоятельной категории, характеризующей стабильностью финансового состояния. При ее оценке также важно определить уровень конкурентоспособности, ориентированность фирмы на стремление удовлетворить ожидания потребителей, инновационность всех процессов в

целом. Для определения пути повышения инвестиционной привлекательности изначально необходимо учесть все внутренние факторы, особо на нее влияющие.

Финансовые факторы:

□ повышение эффективности использования основных и оборотных средств □ улучшение финансового состояния предприятия (ликвидности, финансовой стойкости и платежеспособности)

□ усовершенствование управления прибылью

□ управление кредиторской задолженностью Экономические факторы:

□ повышение качества маркетинговых мероприятий

□ управление ценообразованием

□ внедрение мониторинга цен на сырье и комплектующие

□ повышение эффективности производства за счет

использования экологически безопасных технологий

□ управление качеством Кадровые факторы:

□ повышение эффективности использования трудовых ресурсов предприятия

□ повышение качества работы управленческого персонала

Информационные факторы:

□ разработка и внедрение прогрессивных информационных систем

□ обеспечение доступности внутренней информации

□ настройка каналов обмена внешней информацией Факторы деловой репутации:

□ разработка PR-стратегии

□ создание надежного PR-ресурса [5]

Меры по повышению инвестиционной привлекательности фирмы в рамках стратегии развития предприятия всегда направлены на анализ эффективности деятельности предприятия, учитывают изменения во внешней и внутренней среде и должны соответствовать

требованиям стратегии развития предприятия, предусматривающие:

- проникновение на рынок и обеспечение выживания при убыточной деятельности;
- закрепление на рынке и обеспечение безубыточной деятельности;
- существенное расширение своего сегмента на рынке и обеспечение систематического роста прибыли с выходом на оптимальный уровень;
- диверсификацию деятельности и обеспечение сбалансированного роста прибыли на оптимальном уровне;
- обеспечение стабилизации объема деятельности путем сохранения прибыли, платежеспособности и финансовой устойчивости;
- возобновление форм и направлений деятельности, обеспечение условий относительно высоких темпов роста прибыли.

Данные мероприятия могут проводиться по следующим направлениям, указанным в таблице 1.

Таблица 1 – Мероприятия, проводимые для повышения инвестиционной привлекательности предприятия [2]

Направление/ мероприятие, проводимое в рамках повышения инвестиционной привлекательности фирмы	Осуществляемые действия для достижения поставленной задачи	Результат/эффект проведенного мероприятия

1. Реорганизация структуры управления.	В комплекс мер по изменению орг. структуры предприятия и, как следствие, методов управления входят следующие мероприятия: анализ центров получения прибыли; разделение бизнес-процессов; анализ зон, выполняющих аналогичные функции с целью исключения дублирующих действий; создание новых веток в действующей орг. структуре для выполнения новых задач; процессы слияния/деления бизнес-единиц с целью оптимизации процессов; выстраивание коммуникаций внутри и между бизнес-единицами и их закрепление в регламентирующей документации и др.	Создание и дальнейшее внедрение новой орг. структуры в том виде, в котором она будет удовлетворять стратегию развития предприятия, усилит инвестиционную привлекательность фирмы и обеспечит выполнение всех поставленных целей и задач.
2. Реорганизация структуры активов.	В комплекс мер по изменению структуры имущества входят: приобретение/продажа или обновление оборудования, зданий и земельных участков, списание или реализация невостребованных, устаревших и непрофильных активов, изменение запасов материалов и готовой продукции и др. Оптимизация финансовых вложений может включать меры по изменению их срочности, размера, доходности или даже направления финансовых вложений.	Обновление активов, оптимизация издержек, повышение доходности вложений.

3. Оптимизация структуры капитала.	В комплекс мер по изменению структуры капитала включается: увеличение/уменьшение объема заемных средств, замещение краткосрочных ресурсов долгосрочными и наоборот, изменение уставного капитала, количества акций, замещение заемных средств собственными	Достижение необходимых финансовых показателей, снижение затрат на привлеченные средства, повышение управляемости со стороны собственников предприятия.
	ресурсами и др.	
4. Модернизация производства и обновление выпускаемой продукции.	В комплекс мер по модернизации предприятия совершенствование технологий, удовлетворение постоянно изменяющегося спроса на продукцию реального сектора экономики, применение инноваций, модернизация всех технологических процессов предприятия, замещение устаревшей продукции на товары, пользующиеся спросом, разработка новых перспективных каналов сбыта, выполнение экологических требований и др.	Повышение конкурентоспособности продукции предприятия, сокращение себестоимости, увеличение ассортимента выпускаемой продукции, что в итоге будет способствовать усилению инвестиционной привлекательности предприятия.

Регулировать инвестиционную привлекательность можно также с помощью модели прогнозирования объема инвестиции в производство предприятия. Это позволит прогнозировать уровень инвестиционной привлекательности в зависимости от различных значений показателей, определяющих инвестиционную привлекательность предприятия. Следующие мероприятия для повышения инвестиционной привлекательности предприятия могут быть проведены в рамках развития инвестиционной стратегии:

- разработка долгосрочной стратегии инвестиционного развития, гармонично сочетающейся со стратегией развития предприятия, бизнес-план;
- создание положительной кредитной истории;
- использование факторинга и лизинга в своей деятельности;
- утверждение годового бюджета.

Следующим методом привлечения внешних источников финансирования инвестиционной деятельности является факторинг – финансовый инструмент, позволяющий покупателю пользоваться услугой отсрочки платежа, а продавцу – гарантию оплаты в договорные сроки, учет дебиторской задолженности. Схема использования этого финансового инструмента выглядит следующим образом (рисунок 2), где:

- 1 – поставка товара/услуги с условием отсрочки платежа
- 2 – переуступка продавцом договорных обязательств на оплату финансовому учреждению;
- 3 – выплата авансового платежа (который может составлять до 90% от стоимости)
- 4 – перечисление оплаты
- 5 – оплата остатка платежа.

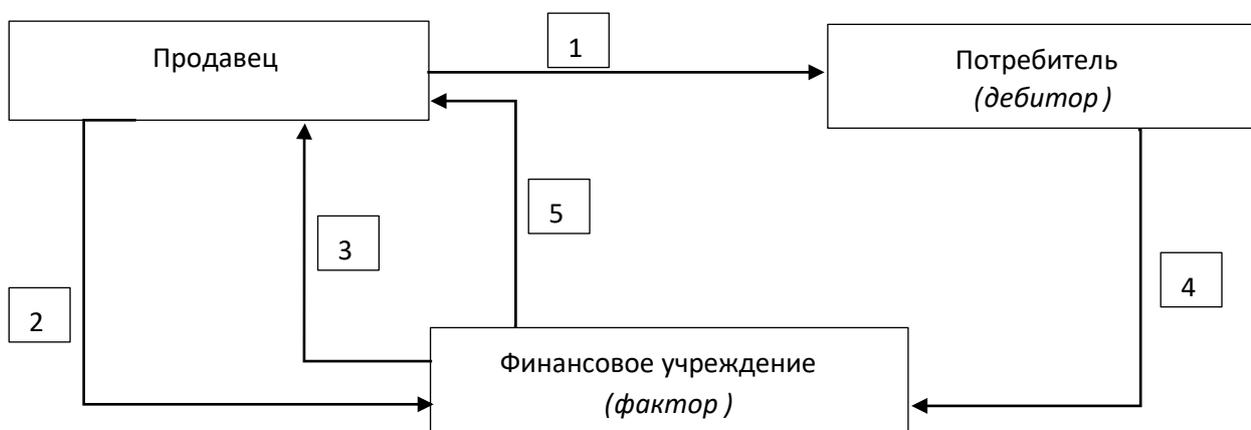


Рисунок 2 – Схема использования факторинга [5]

Анализируя применение факторинга как направление повышения инвестиционной привлекательности предприятия необходимо отметить, что предприятие сможет снизить свою зависимость от выполнения договорных обязательств потребителей и избежать кассовых разрывов в своей работе, увеличить продажи, более эффективно распоряжаться заемными средствами, рефинансировать дебиторскую задолженность.

Таким образом, в вопросе оценки и повышения инвестиционной привлекательности предприятия важен постоянный мониторинг всех процессов с целью изменения и выравнивания деятельности при отклонении от намеченного плана, что позволит привлечь тот объем финансовых ресурсов, необходимый предприятию, повысит рентабельность и внедрит процессы бизнес-планирования и бюджетирования, контроля достижения запланированного результата, усилит эффективность всех процессов. При реализации указанных в работе путей повышения инвестиционной привлекательности инвесторы будут рассматривать предприятие как выгодный объект для инвестирования, способный эффективно осваивать инвестиционные средства, приносить необходимый уровень дохода. Реализация стратегии и комплекса мероприятий по повышению инвестиционной привлекательности предприятия позволяет ускорить процесс привлечения дополнительных ресурсов, увеличить их объем, а также снизить их стоимость.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Буз А.А. Демчук О.В. Проблемы формирования инвестиционной стратегии предприятия на современном этапе // Международный научный журнал Символ науки №9. – с. 112-115. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-formirovaniyainvestitsionnoy-strategii-predpriyatiya-na-sovremennom-etape/viewer> (дата обращения: 11.09.2020).

Варфоломеева В.А. Архипова И.И. Проблемы формирования

инвестиционной стратегии на промышленных предприятиях // Управление инновациями и инвестиционной деятельностью. Актуальные проблемы экономики и управления №1(15).

– 2019. – с. 27-33. (дата обращения: 13.09.2020).

Лытнева Н.А., Полянин А.В. Трофимов М.Н. Стратегия развития инвестиционной деятельности в условиях неопределенности // Вопросы управления. – 2017. – с. 59-65. (дата обращения: 07.09.2020).

Маленко Е., Хазанова В. Инвестиционная привлекательность и ее повышение // Интернет-проект Корпоративный менеджмент – 2017. URL: http://www.cfin.ru/investor/invrel/investment_attraction.shtml (дата обращения: 07.09.2020).

Храмова, О. О. Некоторые пути повышения инвестиционной привлекательности предприятия // Молодой ученый. – 2016. – № 11 (115). – с. 1056-1059. – URL: <https://moluch.ru/archive/115/31025/> (дата обращения: 13.09.2020)

УДК 336.6

Базилевич А.Р.

кандидат экономических наук, доцент кафедры
экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

Сирченко А.Е.

магистрант кафедры экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** как известно, в период экономического кризиса необходимо всеми силами повышать финансовую устойчивость кредитных организаций. Необходимо заранее распознать финансовые угрозы, которые смогут нанести вред, а также совершенствовать инструменты управления рисками. Данная тема актуальная, так как от правильного определения и прогнозирования финансовой устойчивости зависит будущее самого банка, его стабильность, а также формирование резервов и фондов для оплаты труда сотрудников и дальнейшего развития.*

***Ключевые слова:** кредитная организация, устойчивость, анализ, методики оценки, стабильность, расчет показателей, доходность, ликвидность.*

Кредитные организации в экономике любой страны занимают особое место. С помощью кредитных организаций государство может регулировать денежное обращение, стабилизировать национальную валюту. Основой экономического роста страны выступает устойчивая банковская система, которая на данный момент не анализируется как единое целое. Каждому кредитному учреждению необходимо определять потенциальные риски, а так же

вероятность экономических потерь для их дальнейшей минимизации. Пока существуют методики оценки финансовой устойчивости, разрабатываемые как в России, так и за рубежом, направленные только на анализ отдельного кредитного учреждения. Не существует конкретной методики и единого подхода к анализу финансовой устойчивости всех кредитных организаций. Самых трактовок понятия «финансовая устойчивость» существует большое количество. Автором исследованы и сгруппированы в таблицу взгляды ученых-экономистов по данной тематике (рисунок 1).



Рисунок 1 - Подходы к определению понятия «финансовая устойчивость»

Рассмотрев многочисленные определения исследуемого понятия можно выделить несколько признаков, его характеризующих (рисунок 2).

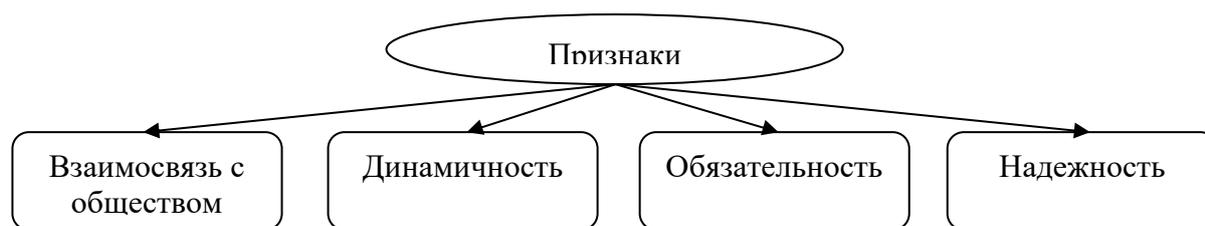


Рисунок 2 - Основные признаки финансовой устойчивости кредитной организации

Первый признак свидетельствует о том, что любая кредитная организация будет финансово устойчивой только тогда, когда наладит взаимоотношения с клиентами, акционерами, инвесторами, партнерами и т.д. Динамичность проявляется в быстром и своевременном реагировании кредитной организации на возникающие кризисные явления. Стремление к поставленной цели и выполнение всех условий перед партнерами, клиентами выражается в признаке обязательности. Одним из самых важных признаков финансовой устойчивости кредитных организаций является надежность, поэтому они включены в систему страхования вкладов, разработанную Центральным Банком РФ.

На данный момент существует множество российских методик определения финансовой устойчивости кредитных организаций. На законодательном уровне ряд положений содержится в Указании Банка России от 11.06.2014 №3277-У «О методиках оценки финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов»[0] и Указании Банка России от 03.04.2017 №4336-У «Об оценке экономического положения банков»[0]. Таким образом, автором рассмотрены и сгруппированы на рисунке 3 показатели, позволяющие оценить финансовую устойчивость кредитного учреждения.

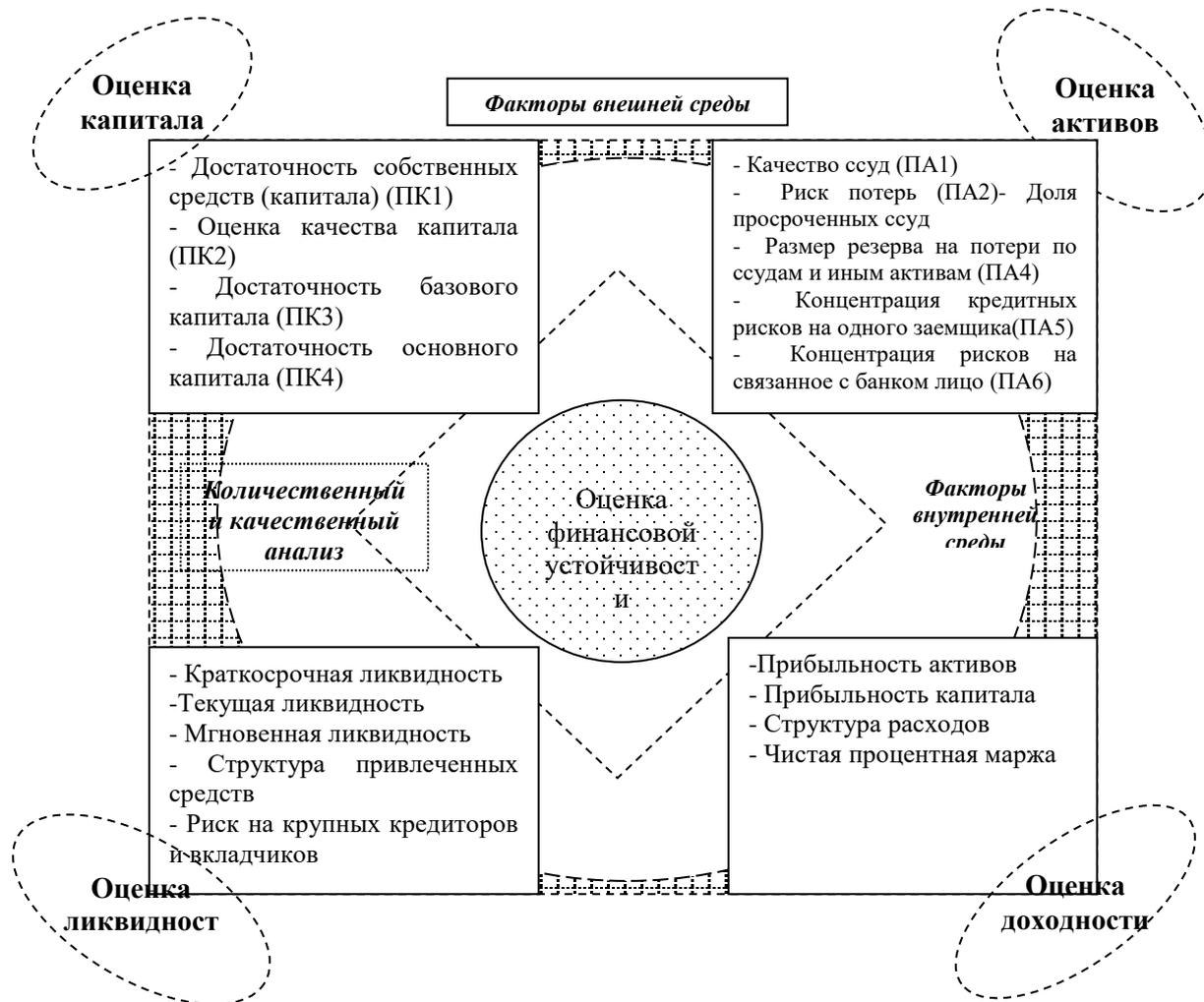


Рисунок 3 – Ключевые показатели, определяющие уровень финансовой устойчивости кредитной организации

Примечание – Рисунок составлен автором по данным [0, 0]

Необходимо отметить, что расчет показателей является только частью анализа. При принятии управленческих решений руководство кредитной организации должно учитывать ряд факторов, влияющих на ее устойчивость. Чаще всего выделяют факторы внутренней и внешней среды. К внутренним факторам относят: выбор стратегии и тактики управления в кредитной организации, методы планирования и прогнозирования, построение системы управления рисками, организационная и управленческая деятельность самой кредитной организации. Факторами внешней среды являются: состояние экономики страны, макроэкономическое положение, состояние кредитной

сферы, зависимость спроса и предложения на банковские услуги, изменения в банковском законодательстве и др.

Таким образом, финансовая устойчивость кредитных организаций непосредственно влияет на деятельность иных хозяйствующих субъектов и на экономическое развитие в целом. В условиях увеличения конкуренции, постоянного изменения законодательства и колебаний экономической сферы, кредитным организациям важно определять степень финансовой устойчивости, выбрав оптимальную методику оценки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Указание Банка России «Об оценке экономического положения банков» от 03.04.2017 № 4336-У

Указание Банка России «О методиках оценки финансовой устойчивости банка в целях признания ее достаточной для участия в системе страхования вкладов» от 11.06.2014 № 3277-У

Указание Банка России «О перечне, формах и порядке составления и представления форм отчетности кредитных организаций в Центральный банк Российской Федерации» от 24.11.2016 г. № 4212-У

Гиляровская Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций [Электронный ресурс]: учеб.пособие / А.В. Ендовицкая, Л.Т. Гиляровская.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.- 160 с.- Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/351524>

Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка [Текст]: учебник для вузов / Л.Г. Батракова. - Москва: Логос, 2014.- 366 с.

Косорукова И.В. Экономический анализ [Текст]: учебник / под ред. И.В. Косоруковой.- М.: Московская финансово-промышленная академия, 2016.- 432 с.

Фетисов Г.Г. Устойчивость коммерческого банка и рейтинговые системы её оценки [Текст]: монография / Г. Г. Фетисов. - Москва: Финансы и статистика, 2003. - 188 с.

УДК 111.222

Германская Ю.А.

магистрант

РАНХиГС

**ПРЕЦЕДЕНТНЫЙ ХАРАКТЕР РЕШЕНИЙ
СУДЕБНЫХ ИНСТИТУЦИЙ О БАНКРОТСТВЕ
ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА (НА ПРИМЕРЕ ЭКС-ПРЕЗИДЕНТА
ООО «ВНЕШПРОМБАНК» Л. МАРКУС)**

Аннотация: в условиях повышения нестабильности мировой экономики, высокую значимость приобретает проведение анализа общих тенденций мирового корпоративного рынка в контексте возбуждения дел о банкротстве физического лица и производства по ним. В статье исследованы особенности банкротства физических лиц, не являющихся предпринимателями, а также раскрыта специфика прецедента, возникшего в связи с разрешением судебными инстанциями дела о банкротстве экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус.

Ключевые слова: банкротство физического лица, зарубежная практика банкротства, прецедент банкротство физического лица, изъятие зарубежных активов банкрота.

Постановка проблемы. Определенный экономический упадок в Российской Федерации, обострившийся в связи с тенденциями, спровоцированными мировыми и региональными кризисными явлениями, усилили риски для экономической и социальной стабильности общества. Этому предшествовали такие факторы, как: валютные риски потери доходов российского населения; недостаточная эффективность развития публичных систем регуляторного влияния; отсутствие у населения ориентира на справедливую предпринимательскую деятельность; слабая ассимиляция населения к новым рыночным условиям. Кроме того, расслоение общества, вызванное неравномерным распределением капитала и ресурсных

организационных возможностей, спровоцировали ситуацию, в которой для лиц, обладающих значительным капиталом, стало возможным избежать юридической ответственности за нарушения в финансовой сфере, что реализуется в т.ч. посредством злоупотребления достаточно новой для России процедуры, позволяющей физическим лицам признать себя банкротами. Сложившаяся ситуация обуславливает необходимость исследования процедур банкротства физических лиц, не являющихся предпринимателями, в зарубежных странах, с целью выявления направлений и способов его более эффективного применения в российской практике.

Исходя из указанного, *цель статьи* – определение сущности и особенностей процедуры банкротства физических лиц, не являющихся предпринимателями, на основе зарубежного опыта, и перспектив рецепирования наиболее актуальных подходов в российском праве, в т.ч. в связи со вновь сформированным прецедентом изъятия зарубежных активов неплатежеспособного должника в деле о банкротстве экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус.

Изложение основного материала

Раскрывая специфику современного применения процедуры банкротства физических лиц, целесообразным представляется кратко обратиться к ретроспективному анализу указанного правового явления в практике государств. Так, институт банкротства физических лиц был известен еще в период Римской империи: уже римскому частному праву были известны специальные средства защиты кредиторов от недобросовестных действий (бездействия) должника, совершенных в ущерб кредиторам и направленных на уменьшение размера имущества обязанного лица, в том числе путем отчуждения и сокрытия имущества. Для защиты прав кредиторов использовался «паулианов иск» (*actio Pauliana*), по которому признавались недействительными договоры отчуждения имущества в ущерб кредиторам.

В государствах англосаксонской правовой системы, в частности, в Англии, с 1542 г. процедура банкротства физических лиц, сходная с внедряемой на современном этапе в большинстве государств, уже предусматривала процедуру учета и реализации имущества должника с целью дальнейшего распределения полученной от его продажи прибыли среди кредиторов. Сходная процедура банкротства физического лица в США была введена в конце XIX века. Сейчас ее использует большинство развитых стран. В последние годы банкротство физических лиц активно внедряется также новыми странами-членами ЕС.

На территории Российской Федерации в ранний исторический период процедура банкротства физических лиц отдельно не институцировалась, однако уже древнейшие источники права, такие как Русская Правда, Псковская судная грамота, Судебник 1497 и 1550 гг., Соборное уложение 1649 г., содержали в себе, хотя и бессистемно, нормы о банкротстве.

На современном этапе неплатежеспособность физических лиц, не являющихся предпринимателями, наибольшее распространение получила среди заемщиков потребительских кредитов и в большей части возникала по независящим от них причинам, касаясь социального базиса любого общества – среднего класса, в связи с чем институт банкротства физического лица начал внедряться в различных государствах преимущественно как система государственной поддержки финансовой реабилитации должника. Процедура обеспечивала должнику достижение состояния «fresh start» и давала возможность снижения рисков безвозвратной потери социальных позиций, а кредиторам – отчасти обеспечивала возврат долгов с учетом реальных финансовых возможностей должника.

Наиболее эффективной в контексте восстановления платежеспособности и реабилитации должника является процедура банкротства физических лиц, реализованная в США и Европейском Союзе, отличающаяся от сходной процедуры, представленной в некоторых других странах:

а) демократическая модель (минимальные сроки процедуры банкротства и максимально высокая доля списания долгов);

б) прокредиторская модель (длительный период уплаты долгов).

Как отмечается в российской научной литературе, советское, а затем и отечественное право развивалось в русле европейской континентальной правовой системы, а потому, принимая решение о введении в России института банкротства физических лиц, отечественный законодатель был поставлен перед необходимостью учитывать, что принятие правовых норм о банкротстве физических лиц – это инструмент правового регулирования правоотношений в данной сфере, эффективность которого зависит от правильного применения таких норм правоприменительными органами.

В то же время, важно учитывать, что институт банкротства физических лиц наиболее целесообразно вводить на стадии экономического роста, а не рецессии либо замедления экономического развития, в состоянии которого на сегодняшний день отчасти пребывает Россия в связи с отголосками экономических кризисных явлений, поскольку на уровне среднего класса в социальной структуре общества существует риск превращения государства в «страну банкротов». Указанное ставит под сомнение возможность достижения максимальной эффективности исследуемого правового явления в условиях российской действительности. Однако уже совершенные шаги в направлении реализации процедур банкротства физических лиц, не являющихся предпринимателями, позволяют сделать промежуточный вывод о достижимости требований запроса общества на государственную регламентацию реабилитационных процедур банкротства. Обращаясь к оценке российского законодательства в указанной сфере западными специалистами, следует отметить, что, «по мнению агентства FitchRatings, в теоретическом плане законодательство о банкротстве в России представляется довольно прокредиторским», однако тяготеет к учету интересов должника.

Сходная позиция нашла свое подтверждение и в отечественной правовой литературе, несмотря на достаточную дискуссионность проблемы прокредиторской либо продебиторской системы, реализованной в отечественном законодательстве и нашедшей практическое применение в решениях российских судов.

Так, по мнению М. Доценко, оценивающего перспективы института банкротства физических лиц в России на момент его внедрения, «для судов общей юрисдикции куда более характерен прокредиторский подход к рассмотрению дел, а не поиск баланса, да и банкротство для них в новинку, так что разницей в судебной практике был бы обеспечен». С учетом же детализации основных аспектов реализации указанной процедуры арбитражными судами, автор отмечал, что «в целом процедура инициирования дела о банкротстве гражданина в большей степени носит прокредиторский характер».

Представленное позволяет сделать вывод о том, что в отечественном праве для среднего слоя населения, составляющего фундамент современного общества, процедура банкротства не может рассматриваться как безусловно выгодная и привлекательная. Подобный вывод отражается также в прикладных исследованиях современных специалистов, в т.ч. юристов-практиков.

В связи с указанным, процедура банкротства физического лица ни в коем случае не должна рассматриваться только как панацея для должника – способ избежать уплаты долгов. Соответственно, в Российской Федерации исследуемая процедура, закрепленная Федеральным законом от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)", реализуется преимущественно в качестве прокредиторской.

Однако таковой вывод актуален не для всех типов правоотношений, представленных в современном экономическом обороте. Расслоение современного российского общества и перераспределение организационных и финансовых ресурсов с последующим сосредоточением таковых в руках лиц, обладающих властными полномочиями как в теневой коррупционной системе

среди органов государственной власти, так и в бизнес-структурах, привело к тому, что наделенные финансовыми возможностями субъекты избегали юридической, в т.ч. уголовной ответственности за присвоение и/или растрату средств, выводя их на зарубежные счета и реализуя в своем отношении процедуру банкротства.

К одному из наиболее резонансных судебных процессов указанного формата можно отнести реализованную в отношении экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус процедуру банкротства физического лица. Хамовнический суд Москвы решением от 12 мая 2017 г. вынес обвинительный приговор в отношении экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус и экс-вице-президента ООО «Внешпромбанк» Е. Глушаковой, признав их виновными в мошенничестве, а также в присвоении 113,5 млрд. рублей, приговорив к отбыванию наказания в виде лишения свободы.

Параллельно с указанным, в отношении Л. Маркус была реализована процедура банкротства физического лица – в мае 2017 г. бывшая руководитель ООО «Внешпромбанк» признана банкротом в рамках инициированного ПАО «ВТБ Банк» спора в связи с непогашением обязательств перед последним на сумму около 320 млн рублей. Кроме того, в отношении материальных аспектов решением Девятого арбитражного апелляционного суда (декабрь 2017 г.) по заявлению ООО «Внешпромбанк» в реестр требований кредиторов Л. Маркус были включены обязательства последней перед банком на сумму 113,5 млрд рублей.

По состоянию на конец 2018 г., когда Агентством по страхованию вкладов Российской Федерации была начата процедура обращения взыскания на имущество должника Л. Маркус, совокупная сумма к взысканию с экс-президента и членов правления ООО «Внешпромбанк» составила около 219 млрд рублей.

Розыск имущества должника позволил выявить подлежащие передаче средства на сумму свыше 4,2 млн долларов, находящиеся на счетах в банках

США после продажи апартаментов Л. Маркус в Лондоне. Обнаружение сделки, приведшей к размещению после продажи особняка средств на американских счетах, произошло в ходе судебного разбирательства, осуществленного Высоким судом правосудия Англии и Уэльса. Рассмотрение указанного спора осуществлялось по инициативе Агентства по страхованию вкладов РФ совместно с компанией, представляющей интересы кредиторов экс-председателя банка. Тем самым британский суд признал положения российского законодательства о банкротстве, предоставив запрашиваемые сведения об активах должника.

Следует отметить, что такой информационный обмен между российскими судебными институтами и соответствующими органами правосудия государств Европы реализуется на постоянной основе, в связи с чем можно говорить о систематичности указанных вариантов правовой и ресурсной помощи на примере российско-британского правового сотрудничества в рассматриваемом деле.

Новым для отечественной практики межгосударственного взаимодействия в рамках розыска и обращения взыскания на находящееся за рубежом имущество резидента РФ стало признание судебными институтами США права России требовать ареста и изъятия средств на американских счетах российского должника. 23 октября 2019 г. суд по делам о банкротстве Южного округа Нью-Йорка признал обоснованность требований Агентства по страхованию вкладов России о передаче отечественному финансовому управляющему входящих в траст Larisa Markus Revocable Trust и размещенных на территории США активов экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус.

По оценке специалистов, а также исходя из информации, предоставленной Агентством по страхованию вкладов России, осуществляющим процедуру конкурсного производства в ООО «Внешпромбанк», указанное решение можно считать прецедентным. Оно не только свидетельствует о признании США законности решений российских судов в делах о банкротстве, отнесенных к

спорам частного характера, а потому не подлежащих безусловному приведению к исполнению американскими государственными органами, но и дает основания считать возможным обращение взыскания на недвижимость должника – экс-президента ООО «Внешпромбанк» Л. Маркус, размещенную в Штатах.

Указанное позволяет высоко оценить прецедентную значимость соответствующего решения американского суда и акцентировать внимание на необходимости усиления межгосударственного взаимодействия в вопросах информационного и материально-технического обмена между странами.

В то же время, признанная правоведами высокая эффективность законодательства США о банкротстве физических лиц обуславливает необходимость учета российской доктриной и частичного рецепиирования отечественным законодательством положений американского права в исследуемой отрасли, что позволит в определенной степени унифицировать правовое регулирование вопросов розыска и обращения взыскания на имущество должника – резидента одного из сотрудничающих в данной отрасли государств.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "О несостоятельности (банкротстве)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2020). // "Собрание законодательства РФ", 28.10.2002, N 43, ст. 4190.

Приговор Хамовнического районного суда от 12.05.2017 г. Москвы № 01-0086/2017 [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <https://www.mos-gorsud.ru/rs/hamovnicheskij/services/cases/criminal/details/dd6d7d9a-612f-45c6-969f-6f6fd86fefc1?respondent=Л.+Маркус>

АСВ: в США взысканы активы экс-главы Внешпромбанка Ларисы Маркус [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10909243>

Бурькина А.И. Некоторые вопросы правового регулирования банкротства физических лиц. // Огарёв-Online. - 2016. - № 13 (78). – С. 6.

В Хамовническом суде вынесен приговор Ларисе Маркус и Екатерине Глушаковой [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <https://www.mos-gorsud.ru/rs/hamovnicheskij/news/v-hamovnicheskom-sude-vynes-en-prigovor-larise-markus-i-ekaterine-glushakovoj>

Высокий суд Англии арестовал активы бывшего совладельца Внешпромбанка Беджамова [Электронный ресурс]. // Режим доступа: https://finance.rambler.ru/business/42024245/?utm_content=finance_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink

Доценко М. Должники vs. кредиторы: кому более выгоден новый закон о банкротстве? Часть 1. [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <http://www.garant.ru/ia/opinion/author/docenko/654023/>

Егоров В.Е., Рожнова К.Ю. Динамика развития права в сфере несостоятельности (банкротства) в дореволюционной России. // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. Управление. - 2017. - № 5. – С. 166-171.

Егоров Д.В. О некоторых вопросах, связанных с продажей предприятия должника в процедуре банкротства. // Юрист. - №11. - С. 48-52.

Иванова Т.К. Особенности недействительности сделки несостоятельного должника. // Вестник ВУиТ. - 2018. - № 2. – С. 103-109.

Кондрат Е.Н. Неэффективность законов и пробелы в законодательстве как угроза финансовой безопасности государства. // Административное и муниципальное право. - М.: Nota Bene. – 2011. - № 6 (42). - С. 71-78.

Кораев К.Б. Неплатежеспособность: новый институт правового регулирования финансового оздоровления и несостоятельности (банкротства): дисс. ...д.ю.н. – СПб., 2019. – 574 с.

Кулик И.Н. Банкротство физических лиц. // Вестник науки и образования. - 2018. - № 7 (43). – С. 78-80.

Jones M. Ratings at risk in emerging markets in 2019 [Электронный ресурс]. // Режим доступа: <https://www.businesslive.co.za/bd/economy/2019-01-21-ratings-at-risk-in-emerging-markets-in-2019/>

УДК 33

Дмитриева Д.С.

магистрант 3 курса

института социально – экономических наук

Ивановский государственный университет

(Россия, г. Иваново)

Научный руководитель:

Еремин В.Н.

профессор кафедры менеджмента, доктор экономических наук

Ивановский государственный университет

(Россия, г. Иваново)

РАЗЛИЧИЯ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются основные различия стратегии предприятия и ее маркетинговой стратегии, а также анализируются ключевые аспекты бизнес-стратегий и маркетинговых тактик и т.д.

Ключевые слова: маркетинг, стратегия предприятия, маркетинговая стратегия, бизнес.

Классическое понимание описывает корпоративную стратегию как запланированный пакет мер для достижения компанией своих долгосрочных целей. Оно фокусируется на том, как управлять ресурсами, рисками и прибылью в рамках всего бизнеса. [1, с. 25-75]

Корпоративная стратегия — это документ самого высокого уровня в бизнесе, в котором рассматривается наиболее фундаментальный аспект того, зачем предприниматель приходит в бизнес. Все планы, бюджеты, концепции и

проекты, которые могут быть составлены командой для решения краткосрочных задач, подчинены корпоративной стратегии, потому что стратегия закладывает основу того, как будет вестись бизнес. [2, с. 140-175]

По определению, корпоративные цели являются высокоуровневыми и сложными, поскольку они направлены на долгосрочный рост компании. К сожалению, это означает, что они плохо воплощаются в конкретные задачи, которые говорят сотрудникам о том, что они должны делать каждый день. То, что вкладывается в описание должностных обязанностей - конкретные проекты, задачи и эталоны, которые ставятся перед людьми, - называется стратегиями функционального уровня.

Например, если корпоративная стратегия компании заключается в расширении ассортимента продуктов питания для захвата веганского рынка, то одной из стратегий функционального уровня может стать создание командой исследователей и разработчиков вегетарианского бургера на основе сои.

Для небольших компаний может быть достаточно иметь корпоративную стратегию и ряд функциональных стратегий. Однако в большинстве случаев понадобится что-то, что позволит воплотить корпоративное видение высокого уровня в более сфокусированные цели, прежде чем придется разрабатывать специфические задачи на функциональном уровне. Средний слой называется бизнес-стратегией. Здесь располагается - маркетинговая стратегия. [3, с. 201-205]

Маркетинговая стратегия фокусируется на том, как привлечь и удержать покупателей на товары и услуги, предлагаемые бизнесом. Маркетинговая стратегия задает вопрос: Кто является идеальным клиентом? Что нужно этому клиенту и как бизнес удовлетворяет эту потребность?

Маркетинговая стратегия не является маркетинговым планом. Маркетинговый план — это стратегия на функциональном уровне, которая говорит команде маркетинга, что делать: какие платформы использовать, какие промо-акции проводить, какие сообщения в социальных сетях использовать и так далее. Бизнес-стратегия – это своего рода совокупность функциональных

стратегий, таких как: маркетинг, финансы, информатизация, управление персоналом и другие). [4, с. 50-90]

Если маркетинг в компании является звеном поддержки продаж, то это стратегия бизнеса.

Если маркетинг в компании является философией бизнеса или драйвером бизнеса, то это стратегия маркетинга.

Попытаться дать более чёткий ответ на данный вопрос, можно следующим образом. Маркетинг – это то, что требуется сделать, а маркетинговая стратегия – это план того, каким образом следует выполнить имеющиеся задачи. Стратегия предприятия, или корпоративная стратегия, как ее еще называют, является самой широкой формой стратегии в рамках бизнеса. Стратегия предприятия касается вопросов, которые влияют на фирму в целом. Обычно она разрабатывается на высоком уровне внутри фирмы, советом директоров или командой высшего руководства. [5, с. 122-170]

Ключевым элементом стратегии предприятия является использование отраслевого анализа. Наиболее популярной системой анализа является пятерка сил, которая учитывает пять внешних сил на рынках: переговорную силу поставщиков, переговорную силу заказчиков, угрозу появления новых участников, угрозу заменителей и соперничество отрасли. Основываясь на этих силах, фирма может решить, целесообразно ли ей выходить на рынок.

Решение о том, на каких ключевых компетенциях должна сосредоточиться компания, — это то, что происходит на уровне стратегии предприятия. Ключевая компетенция — это ключевой навык, который дает фирме конкурентное преимущество. Примерами основных компетенций могут быть производство, проектирование или любые другие возможности предприятия. Топ-менеджеры должны решить, какие компетенции являются ключевыми для успеха предприятия, чтобы сконцентрироваться на этих возможностях. [6, с. 15-117]

Долгосрочное планирование является центральным элементом стратегии предприятия. Долгосрочное планирование — это попытка понять и нанести на карту будущее предприятия. На основе исторических данных можно предсказать будущие закономерности на рынках и в развитии фирмы. Используя эти прогнозы, можно составить долгосрочный план для фирмы.

Финансовая структура — это элемент, играющий большую роль в стратегии предприятия. Финансовая структура относится к финансированию фирмы, и независимо от того, идет ли речь о долге, акционерном капитале или о комбинации и того, и другого. Этот элемент стратегии должен решаться на уровне предприятия, потому что это то, что влияет на всю компанию в целом, а не только на отдельные бизнес-подразделения. [6, с. 234-270]

Стратегия предприятия – это определенного рода план, который разрабатывается в ходе реализации процесса стратегического планирования, которое проводится на предприятии. Стратегия предприятия включает в себя ряд форм, методов, средств, правил использования ресурсного потенциала организации, а маркетинговая стратегия этого же предприятия позволяет реализовывать, продвигать, осуществлять продажи товаров и услуг, включая работу с клиентами и персоналом.

Стратегия предприятия и маркетинговая стратегия – это два ключевых фактора вытекающих один и другого. Иными словами у руководителя организации есть продукция, которую необходимо продать и получить прибыль. Для этого руководитель вместе с коллегами выстраивает методы, правила и формы использования ресурсов своего предприятия, далее маркетологи и другие сотрудники организации опираясь на имеющуюся стратегию предприятия, выстраивают маркетинговую стратегию, которая служит двигателем уже имеющихся задач, целей и способствует их дальнейшему осуществлению для достижения конечной цели получения прибыли.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Литвак, Б. Г. Стратегический менеджмент: учебник для бакалавров / Б. Г. Литвак. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 507 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-2929-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/425854> (дата обращения: 26.09.2020).

Шифрин, М. Б. Стратегический менеджмент: учебник для вузов / М. Б. Шифрин. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 321 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03440-0. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/453560> (дата обращения: 26.09.2020).

Зуб, А. Т. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для вузов / А. Т. Зуб. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 375 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03013-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450032> (дата обращения: 26.09.2020).

Фролов, Ю. В. Стратегический менеджмент. Формирование стратегии и проектирование бизнес-процессов : учебное пособие для вузов / Ю. В. Фролов, Р. В. Серышев ; под редакцией Ю. В. Фролова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 154 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09015-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/452973> (дата обращения: 26.09.2020).

Голубков, Е. П. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для вузов / Е. П. Голубков. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 290 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03369-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450496> (дата обращения: 26.09.2020).

Отварухина, Н. С. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для вузов / Н. С. Отварухина, В. Р. Веснин. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 336 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02841-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/451262> (дата обращения: 26.09.2020)

УДК 33.339

Егоров М.В.

к.э.н., доцент кафедры экономического анализа,
статистики и финансов
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

Панеш Д.О.

магистрант,
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО БАЗИСА ГОСУДАРСТВ, ФУНКЦИОНИРУЮЩИХ НА ПРИНЦИПАХ ИСЛАМСКИХ ФИНАНСОВ

***Аннотация:** в статье рассматриваются теоретические основы экономического базиса государств, функционирующих на принципах исламских финансов, их сущность, задачи и элементы. Даны характеристики этапов развития кризисов.*

***Ключевые слова:** экономический базис, принципы исламских финансов, управление финансовой состоятельностью, кризисы, этапы развития кризисов.*

Основополагающая философия предоставления исламских финансовых услуг, которая исключает участие в спекулятивной, высокорисковой и рискованной деятельности, может объяснить, почему исламская экономика не была затронута эффектом первой волны глобального финансового кризиса. Однако вторая волна ГФК не обошла стороной исламскую финансовую систему в силу того, что, например, отрасли межбанковской активности и инвестиции в недвижимость являются восприимчивыми к системному риску. Это может быть

результатом внешней глобальной финансовой нестабильности и ее многочисленных триггеров.

Исламские финансовые институты получили достаточно широкое распространение в мире, как вследствие роста спроса на специфические финансовые услуги, так и в результате накопления некоторыми мусульманскими странами значительных финансовых ресурсов. В среднесрочной перспективе существующие тенденции в развитии исламских финансовых институтов сохраняются, учитывая, что страны-экспортеры нефти продолжают получать значительные доходы, а финансовые рынки этих стран продолжают развиваться.

Устойчивое развитие исламских финансов дает преимущества для экономического роста, сокращения масштабов нищеты и содействия общему процветанию. Исламское финансирование может внести значительный вклад в экономическое развитие, учитывая его прямую связь с физическими активами и реальной экономикой. Использование механизмов распределения прибылей и убытков способствует оказанию финансовой поддержки производственным предприятиям, которые могут увеличить объем производства и создать рабочие места. Акцент на материальные активы гарантирует, что отрасль поддерживает только те сделки, которые служат реальной цели, тем самым препятствуя финансовым спекуляциям.

Экономическая наука в исламе характеризуется рядом отличительных черт, которые отличают ее от традиционной экономической мысли. Поскольку она не отдает предпочтение индивидуальным свободам перед коллективными и не отдает предпочтение правам коллектива перед правами индивида. Напротив, она стремится к общему благу индивида и коллектива одновременно, так что индивид может продолжать пользоваться своей свободой, не нанося ущерба общественному благу и не нарушая его.

Базовый исламский финансовый принцип можно сформулировать в узком смысле – как запрет ссудного процента (рибы), а также в широком смысле – как совокупность принципов: запрет ссудного процента, спекуляций и таких

контактных условий, по которым возникает неопределенность и (или) одна сторона получает чрезмерные преимущества за счет другой стороны. К вышеперечисленному следует добавить еще одно важное ограничение: недопустимо финансировать те виды деятельности, которые могут причинить физический или моральный вред отдельным лицам или обществу в целом (производство оружия и алкоголя, игорный бизнес и т.д.).

Исламские инструменты выполняют те же функции, что и традиционные, поскольку они так же сосредоточивают временно свободные средства своих клиентов и предоставляют их во временное пользование, осуществляют посредничество в платежах и расчетах между коммерческими организациями и физическими лицами. Ключевым моментом, отличающим исламские банки от традиционных банков, является то, что они не используют в своей деятельности вознаграждение в виде банковского процента. Не осуждая сам факт получения прибыли, ислам запрещает получение только фиксированной прибыли, не зависящей от результатов деятельности.

Вознаграждение владельцу капитала не должно быть гарантировано вне зависимости от результатов деятельности заемщика, как это происходит в случае взимания ссудного процента обычным банком. Исламский банк может получить доход, если он сам является участником проекта, при этом он должен полностью разделить с предпринимателем, как прибыль, так и убытки.

Таким образом, принципы деятельности исламских финансов совершенно не противоречат принципам работы рыночной экономики, например, отказываясь от взимания ссудного процента, исламские банки вовсе не стремятся работать на благотворительных началах.

Исламские банки быстро расширяют свои балансы. Однако есть и обратная сторона гибридных продуктов – а именно, новые комплексные риски. Значительно возрастает подверженность исламских банков рискам ликвидности, рыночным рискам и рискам процентных ставок, которые не существовали бы без гибридных продуктов. Эти риски трудно оценить, и неясно, как они должны

управляться банками и на надзорном уровне. Например, сомнительно, что применимым пруденциальным режимом должен быть Базель III или МФСБ. Кроме того, сохраняется неопределенность в отношении соответствующих правовых и бухгалтерских рамок, структуры управления, защиты прав потребителей и репутационного риска.

Финансовые отношения в исламе базируются на нескольких принципах:

- 1) Запрет на приобретение имущества незаконными способами
- 2) Неизменность собственности, то есть зависимость от формы сути
- 3) Запрет расточительности (исрафа), то есть необходимо соблюдать

производственную эффективность экономической деятельности, максимально использовать наличные ресурсы, тем самым поддерживая определенный уровень производства.

- 4) Равномерного распределения богатства среди всех членов общества

5) Запрет гарара (запрет на всевозможные операции, принимающие форму азартной игры), так как гарар является причиной разногласий между сторонами-участниками операции, вследствие чего операция признается недействительной.

Из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что все исламские финансы должны основываться на операциях с реальными активами. Финансовая компания не может предоставить денежные средства, если заранее не известны конкретные цели финансирования и не оговорены конкретные действия и операции по достижению этих целей. При этом исламская финансовая компания, выступающая в роли стороны, предоставляющей финансирование, должна нести риски, связанные с операциями с реальными активами, на осуществление которых предоставляется финансирование. Если финансирование предоставляется на осуществление производственной деятельности, то финансовая компания должна принимать на себя возможный риск убытков от этой деятельности. Если же финансирование предоставляется на покупку актива (товара, услуги) или аренду актива, то финансовая компания

обязана приобрести данный актив с последующей продажей или сдачей в аренду клиенту, неся все риски, связанные с этими операциями.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Антропов В.В. Исламские банки в мировой финансовой системе // Деньги и кредит. 2017. Выпуск № 7

Иванов В.В. Современные финансовые рынки. Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2017 г.

Islamic Financial Services Board. May 2018

Islamic Financial Services Board. December 2019

<http://www.thebanker.com/World/Middle-East/Bahrain/Economic-Development-Board-chief-eyes-fintech-model-for-Bahrain> - Economic Development Board chief eyes fintech model for Bahrain

УДК 33

Романчева Р.В.

магистрант 1 курса ГМУ

Самарского государственного экономического университета

(г. Самара, Россия)

Научный руководитель:

Лабзин А.В.

доцент кафедры региональной экономики и управления

Самарского государственного экономического университета

(г. Самара, Россия)

РЫНОК ТРУДА И ТРУДОУСТРОЙСТВО СОЦИАЛЬНО НЕЗАЩИЩЕННЫХ СЛОЕВ НАСЕЛЕНИЯ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** в статье рассматривается понятие рынка труда; роль Министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области в трудоустройстве социально не защищенных слоев населения в Самарской области; статистика на рынке труда Самарской области с 18 по 24 марта 2020 года; роль социально незащищенных слоев населения в социальном предпринимательстве.*

***Ключевые слова:** рынок труда, трудоустройство, менеджмент, социально не защищенные слои населения, занятость молодежи, трудовые отношения, Самарская область.*

Рынок труда можно по праву считать фундаментом рыночных отношений.

Проанализировав множество научных определений рынка труда, мы выделили несколько их них, например:

Рынок труда – это совокупность экономических и юридических процедур, позволяющих людям обменять свои трудовые услуги на заработную плату [5].

Рынок труда – это сфера контактов между продавцами и покупателями, трудовых услуг, в результате которых устанавливаются уровень цен и распределение услуг труда. [9].

Рынок труда – это социально-экономическая система, включающая в себя совокупность общественных отношений, связанных с куплей и продажей рабочей силы. [4].

По демографическим признакам различаются рынки труда молодежи, женщин, инвалидов, пожилых трудящихся.

Ситуация, складывающаяся на региональном рынке труда, показывает, что наибольшие сложности с трудоустройством возникают у социально незащищенных категорий населения, к которым относятся: лица с ограниченной трудоспособностью; уволенные с военной службы и члены их семей; длительно безработные граждане; молодежь в т. ч. подростки; выпускники учебных заведений; женщины, имеющие малолетних детей и выходящие на работу из отпуска по уходу за ребенком; жены военнослужащих, проживающих в военных городках. Особую категорию составляют освобожденные из учреждений, исполняющих наказание; вынужденные беженцы и переселенцы. Указанные категории, как правило, становятся основными кандидатами на увольнение и постоянным источником пополнения рынка труда [1].

Трудоустройством таких социально незащищенных категорий населения занимаются биржи труда [1].

Функции биржи в Самарской области выполняет Министерство труда, занятости и миграционной политики Самарской области. [6].

Оно организует:

- временное трудоустройство несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет, безработных граждан в возрасте от 18 до 20 лет;

- проведение оплачиваемых общественных работ;
- профессиональную ориентацию граждан в целях выбора сферы деятельности (профессии);
- сопровождения при содействии занятости инвалидов;
- ярмарки вакансий и учебных рабочих мест;
- осуществляет социальные выплаты гражданам, признанным в установленном порядке безработными;
- организует профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование безработных граждан, включая обучение в другой местности и т.д

Ежемесячно на сайте данного ведомства размещается актуальная информация о ситуации на рынке труда Самарской области во вкладке «Информирование о положении на рынке труда в Самарской области».

Также государственное казенное учреждение Самарской области «Центр занятости населения городского округа Самара» (далее – ГКУСО ЦЗН) ежемесячно размещает информацию о ситуации на рынке труда городского округа Самара и мерах по обеспечению занятости населения и снижению уровня безработицы.

Так, по состоянию на 01.03.2020 года число безработных, официально зарегистрированных в ГКУСО ЦЗН, составило – 3 787 чел., наблюдается положительная динамика по сравнению с 2019 годом – уменьшение на 125 чел. или на 3,2 % (на 01.03.2019 года – 3 912 чел.).

Динамика количества вакансий, находящихся в городском банке данных ГКУСО ЦЗН, сложилась следующим образом:

01.03.2020 г. – 9 788 единиц;

01.03.2019 г. – 10 675 единиц.

01.03.2018 г. – 11 487 единиц.

Увеличение к уровню 01.02.2020 г. – 0,9 %, снижение к уровню 01.03.2019 г. – 8,3 %.

Снижение к уровню 01.02.2019 г. – 11,2%, снижение к уровню 01.03.2018 г. – 7,1%. В банке вакансий по-прежнему доминировали свободные рабочие места по рабочим профессиям (59 % общего числа вакансий).

Важно отметить, что уделяется большое внимание социализации инвалидов в области.

Службой занятости традиционно реализуется комплекс мер по содействию занятости инвалидов. Так, в 2015-2017 годах инвалидам было оказано 24 тыс. государственных услуг, позволивших повысить их конкурентоспособность на рынке труда и обрести постоянное место работы.

При этом особое внимание уделялось персонифицированной работе с инвалидами, в том числе:

- проведена паспортизация инвалидов - сформирована база из 31 тыс. паспортов занятости инвалидов (51% от общей численности инвалидов трудоспособного возраста);
- сформирован реестр инвалидов, нуждающихся в трудоустройстве, в котором имеются сведения о 23,4 тыс. инвалидов, полученные путем обработки выписок из индивидуальных программ реабилитации и абилитации инвалидов.

По инициативе министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области во всех муниципалитетах при органах местного самоуправления созданы рабочие группы по содействию в трудоустройстве инвалидов трудоспособного возраста.

Одновременно была активизирована работа с работодателями по расширению возможностей трудоустройства инвалидов за счет увеличения количества заквотированных для них рабочих мест, в том числе:

- ужесточен контроль за приемом на работу инвалидов в пределах установленной квоты – практически в 2 раза увеличено количество проверок (с 54 в 2016 году до 96 в 2017 году), в 2018 году запланировано проведение уже 246 проверок;

- в рамках постановления Правительства Самарской области от 14.04.2015 № 184 «Об утверждении Положения о предоставлении работодателями информации (сведений) в органы службы занятости населения Самарской области» организовано ежемесячное предоставление работодателями сведений в центры занятости о вакансиях, выделенных рабочих местах в счет установленной квоты и их заполнении;

- осуществлялось информирование работодателей о требованиях законодательства о занятости и квотировании рабочих мест - проведены консультации с 38 416 работодателями;

Комплексный подход к повышению уровня трудоустройства инвалидов в 2017 году привел к следующим результатам:

- доля работающих инвалидов трудоспособного возраста в Самарской области на 01.12.2017 составила 31,7%, что превышает среднероссийский уровень на 5,7%;

- практически в 2 раза увеличился процент трудоустройства инвалидов, обратившихся в органы службы занятости (56%), что является самым высоким значением показателя в регионе за весь период деятельности службы занятости;

- на 64,2% увеличилось количество заявленных работодателями в счет квоты рабочих мест для инвалидов (6838 единиц – в 2016 году, 11 229 единиц – в 2017 году);

- на 53,7% увеличилась численность инвалидов на заквотированных рабочих местах (4930 человек - в 2016 году, 7578 человек – в 2017 году);

- в 1,7 раза увеличился уровень трудоустройства инвалидов молодого возраста (с 34,1% в 2016 году до 58,7% в 2017 году).

Таким образом, работа службы занятости населения по содействию занятости инвалидов постепенно переходит от заявительного характера к принципу адресного сопровождения, что полностью соответствует тенденциям на федеральном уровне.

В настоящее время для многих работодателей остается проблемой отсутствие структурированной информации по организации рабочего места для инвалида в зависимости от вида его заболевания и профессии (специальности) с учетом уже имеющегося оборудования.

Но, несмотря на принимаемые меры и достигнутые результаты, отмечается наличие проблем как объективного, так и субъективного характера, препятствующих повышению уровня трудоустройства инвалидов:

- несоответствие спроса и предложения на рынке труда (в профессионально-квалификационном разрезе);
- территориальная удаленность предприятий, на которых имеются подходящие для инвалидов вакансии;
- низкая мотивация к труду у самих инвалидов;
- отказ инвалидов от подходящих вакансий в связи с обращением в службу занятости за получением различных справок, попытки использовать статус безработного не по прямому назначению, иждивенческое отношение к государственной поддержке в виде пособия по безработице и другие.

В целях решения либо минимизации указанных проблем, а также повышения уровня трудоустройства инвалидов на территории Самарской области принято решение о разработке подпрограммы «Повышение уровня трудоустройства инвалидов и организация сопровождения инвалидов, в том числе молодого возраста» в рамках государственной программы Самарской области «Содействие занятости населения Самарской области на 2019-2023 годы» [2].

- Для достижения поставленной цели потребуются реализация мероприятий, направленных на решение следующих основных задач: повышение профессиональной конкурентоспособности инвалидов на рынке труда;

- реализация комплекса мер по расширению возможностей трудоустройства и рационального использования трудового потенциала инвалидов.

Данная подпрограмма включает в себя следующие мероприятия, разделенные по задачам.

Задача 1. Повышение профессиональной конкурентоспособности инвалидов на ранке труда:

- организация профессиональной ориентации учащихся образовательных школ из числа детей-инвалидов целях выбора сферы деятельности (профессии) и получения профессионального образования;

- проведение профориентационных консультаций с выпускниками образовательных организаций, имеющими инвалидность, с целью овладения навыками поиска работы;

- организация профессиональной ориентации инвалидов в целях выбора сферы деятельности (профессии), трудоустройства, прохождения профессионального обучения и получения дополнительного профессионального образования, включая содействие в составлении резюме и его направлении работодателю;

- проведение на базе ГКУ СО ЦЗН городских округов и муниципальных районов Самарской области акции «Возможности – ограничены, способности – безграничны» в целях профинформирования, консультирования и повышения мотивации к труду инвалидов;

- создание и актуализация электронного справочника профессий и специальностей, доступных инвалидам и лицам с ограниченными возможностями здоровья, с указанием профессиональных организаций, реализующих программы обучения по данным профессиям и специальностям.

Задача 2. Реализация комплекса мер по расширению возможностей трудоустройства и рационального использования трудового потенциала инвалидов.

- проведение мониторинга среди студентов образовательных организаций последнего курса обучения, имеющих инвалидность, с целью выявления тех, кто имеет риск быть нетрудоустроенным;
- организация взаимодействия с работодателями по вопросам трудоустройства выпускников профессиональных образовательных организаций и образовательных организаций высшего образования, имеющих инвалидность, выявленных в ходе мониторинга;
- оказание содействия в трудоустройстве инвалидам, в том числе инвалидам – выпускникам образовательных организаций, с учетом их индивидуальных возможностей;
- осуществление контроля за исполнением законодательства о квотировании рабочих мест для инвалидов, в том числе в органах местного самоуправления, а также в государственных и муниципальных учреждениях Самарской области;
- помощи при осуществлении сопровождаемого содействия занятости (по согласованию с работодателем);
- проведение мониторинга закрепляемости инвалидов на рабочих местах и т.д.

Большое внимание уделяется временному трудоустройству несовершеннолетних граждан, которые также относятся к категории социально не защищенных слоев населения. Обеспечение временной занятости несовершеннолетних граждан влияет на сокращение уровня подростковой преступности и позволяет оказывать материальную поддержку детям из малообеспеченных семей.

Трудоустройство подростков от 14 лет на территории г.о. Самара осуществляется в рамках 2-ух муниципальных программ городского округа Самара: «Молодежь Самары» на 2019-2023 годы [7], «Профилактика правонарушений на территории городского округа Самара» на 2019-2021 годы [10].

Исполнителями данных программ являются 2 учреждения: «Молодежный центр «Самарский» [9] и муниципальное бюджетное учреждение городского округа Самара «Самарский Дом молодежи» [8].

Большое внимание уделяется трудоустройству подростков, оказавшихся в трудной жизненной ситуации. Так, в данной категории трудоустроено 2242 человек, что составляет 70,9% от общего числа работающих подростков в 2019 году [9].

Важно отметить, что в 2018 году было трудоустроено 2604 человека из категории несовершеннолетний молодежи, а в 2019 году – 3400 человека из категории несовершеннолетний молодежи [9].

Таким образом, большое внимание уделяется трудоустройству социально незащищенных слоев населения, то есть поиску подходящей работы, подготовки к ней и устройства их на эту работу. Также за данной категорией граждан ведется особый контроль со стороны Министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Воронин В.В. Территориальная организация трудоспособного потенциала России – Самара: Издательство Самарского научного центра. – РАН, 2005. – 600 с.

Государственная программа Самарской области «Содействие занятости населения Самарской области на 2019 - 2023 годы» [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/550268338> (дата обращения: 23.03.2020).

Иванова Н.А. Экономика и социология труда. Государственная политика занятости [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://be5.biz/ekonomika/t002/index.html> (дата обращения: 30.11.2019).

Кибанов А.Я. «Экономика и социология труда: Учебник». – М.: ИНФРА-М, 2003. – 584 с.

Липсиц И.В. «Экономика: учебник для вузов». – М.: Омега-Л, 2006. – 656 с.

Министерство труда, занятости и миграционной политики Самарской области [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://trud.samregion.ru> (дата обращения: 23.03.2020).

Муниципальная программа городского округа Самара «Молодежь Самары» на 2019-2023 годы (с изменениями на 12 декабря 2019 года) [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/550324757> (дата обращения: 29.11.2019).

Муниципальное бюджетное учреждение г.о. Самара «Самарский Дом молодежи» [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://samdm.ru/> (дата обращения: 30.11.2019).

Муниципальное казенное учреждение «Молодежный центр «Самарский» [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://www.mc-samara.ru/> (дата обращения: 30.11.2019).

Профилактика правонарушений на территории городского округа Самара» на 2019-2021 годы [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://rdocs3.cntd.ru/document/550200197> (дата обращения: 30.11.2019).

Сайт «Энциклопедия экономиста» [Электронный источник]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/> (дата обращения: 30.11.2019)

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ (JURIDICAL SCIENCE)

УДК 343

Астаева В.А.

магистрант кафедры Уголовного процесса, криминалистики и судебной
экспертизы Южно-Уральского государственного университета
(Россия, г. Челябинск)

**ПРИОСТАНОВЛЕНИЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ
В СВЯЗИ С НЕУСТАНОВЛЕНИЕМ ЛИЦА, ПОДЛЕЖАЩЕГО
ПРИВЛЕЧЕНИЮ В КАЧЕСТВЕ ОБВИНЯЕМОГО**

Аннотация: статья посвящена одному из оснований приостановления предварительного расследования в уголовном судопроизводстве Российской Федерации. В статье рассмотрены обстоятельства.

Ключевые слова: приостановление предварительного расследования, уголовное судопроизводство, следствие, дознание, предварительное расследование.

Согласно ст. 2 Конституции Российской Федерации [1] (далее – Конституция РФ) признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина является обязанность государства, защита указанных прав гарантируется государством. Отражая закрепленное в Конституции РФ положение, уголовное судопроизводство имеет своим назначением защиту прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений (п. 1 ч. 1 ст. 6 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации [2] (далее – УПК РФ). Уголовно-процессуальный закон требует, чтобы каждое преступление было раскрыто, а уголовное дело имело свое логическое завершение. Однако в силу различных объективных причин расследование уголовного дела приходится приостанавливать, при этом цель уголовного судопроизводства не достигается [6, с. 3].

Приостановление предварительного расследования, в первую очередь, связано с возникновением каких-либо обстоятельств, которые препятствуют дальнейшему движению дела. В п. 1 ч. 1 ст. 208 УПК РФ в качестве одного из оснований, при наличии которого предварительное следствие приостанавливается, закреплено неустановление лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого. Данное основание подразумевает два обстоятельства для приостановления предварительного следствия: во-первых, событие преступления доказано, но в деле отсутствует информация о лице, его совершившем; во-вторых, событие преступления доказано, но необходимых для предъявления обвинения доказательств виновности конкретного лица в совершении преступления недостаточно.

Характеризуя указанное обстоятельство, А.С. Шагинян отмечает, что в следственной практике имеет место ситуация, когда лицо было вовлечено в уголовный процесс в качестве подозреваемого, однако логичной трансформации процессуальной фигуры «подозреваемого» в «обвиняемого» не произошло [8, с. 19]. При буквальном толковании п. 1 ч. 1 ст. 208 УПК РФ следует, что предварительное следствие может быть приостановлено по этому основанию только в отношении неустановленного обвиняемого, при этом во внимание не принимается момент, когда по уголовному делу вообще не может быть обвиняемого [3, с. 44]. Характеризуя данное основание приостановления предварительного следствия, М.С. Строгович писал, что «приостановление следствия за неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого, указывает на существенные дефекты проведенного по делу предварительного следствия; органы следствия и дознания не сумели раскрыть преступление» [7, с. 145].

Пункт 1 ч. 2 ст. 209 УПК РФ вменяет в обязанность следователя в случае приостановления предварительного следствия на том основании, что не было установлено лицо, подлежащее привлечению в качестве обвиняемого, принимать меры по установлению лица, подлежащего в качестве

подозреваемого или обвиняемого. Поскольку, согласно ч. 3 этой же статьи, после приостановления предварительного следствия производство следственных действий не допускается, очевидно, что мерами не должны быть следственные действия, носящие процессуальный характер. В то же время, уголовно-процессуальный закон не называет меры и не говорит, что под ними следует понимать. Комментируя положения ст. 209 УПК РФ, П.Е. Кондратьев пишет, что следователь принимает меры организационного и иного характера, осуществляя которые он может поручить органам дознания провести необходимые оперативно-розыскные мероприятия [5, с. 418]. Ф.К. Зиннуров под принимаемыми следователем мерами понимает непроцессуальные действия следователя, направленные на установление личности виновного, в которые входят: беседы с ранее допрошенными потерпевшими, свидетелями с целью получения от них новой информации; повторное уведомление о нераскрытом преступлении других органов следствия, оперативных работников исправительных учреждений; организация проверки лиц, привлекаемых к уголовной ответственности по другим делам на причастность к совершению нераскрытого преступления и пр. [4, с. 74].

Таким образом, приостановление предварительного следствия в связи с неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого, выступает пробелом в работе органов, ведущих предварительное расследование, в связи с этим предлагается:

1. Изменить формулировку основания приостановления предварительного следствия, изложенного в п. 1 ч. 1 ст. 208 УПК РФ: изложить п. 1 ч. 1 ст. 208 УПК РФ – «лицо, совершившее преступление, не установлено».

2. Предусмотреть в УПК РФ понятие мер и меры по установлению лица, совершившего преступление, предпринимаемые следователем после приостановления предварительного следствия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Конституция Российской Федерации, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993 года // Российская газета. – 1993. – № 237.

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 года № 174-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. – № 52. – Ст. 4921.

Быков, В.М., Попов, А.М. Приостановление и возобновление предварительного расследования: Монография / В.М. Быков, А.М. Попов. – Челябинск: Полиграф-Мастер, 2006. – 178 с.

Зиннуров, Ф.К. Уголовно-процессуальное законодательство, регламентирующее предварительное следствие по делам, по которым не установлено лицо, совершившее преступление / Ф.К. Зиннуров // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2011. – № 3. – 72-75.

Научно-практический комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации / под общ. ред. В.М. Лебедева. – М.: Спарк, 2002. – 1007 с.

Попов, А.М. Неустановление лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого, как основание приостановления предварительного следствия / А.М. Попов // Проблемы правоохранительной деятельности. – 2012. – № 2. – С. 3-6.

Строгович, М.С. Курс советского уголовного процесса. Т. 1 / М.С. Строгович. – М.: Наука, 1968. – 468 с.

Шагинян, А.С. Приостановление предварительного следствия: Автореф. дис. канд. юр. наук / А.С. Шагинян. – Томск, 2001. – 24 с.

УДК 343

Самсонова Т.А.

магистрант кафедры Уголовного процесса, криминалистики и судебной
экспертизы Южно-Уральского государственного университета
(Россия, г. Челябинск)

УВЕДОМЛЕНИЕ О ПОДОЗРЕНИИ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ КАК СПОСОБ ПРИДАНИЯ СТАТУСА ПОДОЗРЕВАЕМОГО

***Аннотация:** статья посвящена одной из форм придания лицу статуса подозреваемого в уголовном процессе – уведомлению о подозрении в совершении преступления, позволяющей своевременно поставить лицо в известность об осуществляющемся в отношении него уголовном преследовании.*

***Ключевые слова:** уведомление о подозрении, подозреваемый, уголовный процесс, предварительное расследования, дознание.*

До 2007 года Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации [1] знал три основания признания лица подозреваемым в совершении преступления. В 2007 году Федеральным законом от 06 июня 2007 года № 90-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» [3] было введено еще одно основание признания лица подозреваемым. Часть 1 ст. 46 УПК РФ была дополнена п. 4, согласно которому подозреваемым является лицо, «которое уведомлено о подозрении в совершении преступления в порядке, установленном ст. 223.1 УПК РФ». Одновременно в УПК РФ была внесена новая ст. 223.1. Уведомление о подозрении как процессуальное действие включает в себя ряд процессуальных процедур. Дознаватель должен: получить достаточные данные, дающие основания для подозрения лица в совершении преступления; сформулировать подозрение в

отношении конкретного лица в совершении им преступления; составить письменное уведомление о подозрении лица в совершении преступления; вручить подозреваемому копию уведомления; разъяснить подозреваемому его права, предусмотренные ч. 4 ст. 46 УПК РФ; составить протокол вручения уведомления с отметкой о вручении копии уведомления; в течение трех суток с момента уведомления – допросить подозреваемого по существу подозрения. Многие авторы указывают на излишне сложный порядок. Так, В.В. Кальницкий пишет: «Не совсем ясна роль протокола, составляемого при вручении копии уведомления. Все фиксируемые в нем сведения вполне укладываются в более функциональный протокол допроса» [8, с. 60]. На чрезмерную сложность процессуального порядка уведомления о подозрении в совершении преступления в своих работах указывали В.М. Быков, А.А. Терегулова [5, с. 195].

Закрепленное в УПК РФ уведомление о подозрении в совершении преступления по всем существенным признакам является аналогом постановления о привлечении в качестве обвиняемого, предусмотренного ч. 1 ст. 171 УПК РФ, а основания и процедура уведомления о подозрении – аналог оснований и процедуры предъявления обвинения на предварительном следствии (ст. 172 УПК РФ). Давлетов А.А., Федорова И.А. писали о том, что уведомление о подозрении намного лаконичнее постановления о привлечении в качестве обвиняемого [7, с. 33]. С.И. Гирько отметил, что включение в текст УПК РФ ст. 223.1 окончательно стерло грани различия между дознанием и предварительным следствием [6]. Для вынесения постановления о привлечении лица в качестве обвиняемого необходимо наличие достаточных доказательств, дающих основания для обвинения лица в совершении преступления, в то время как для вынесения уведомления о подозрении в совершении преступления закон требует наличие полученных достаточных данных, дающих основание подозревать лицо в совершении преступления.

Основаниями для подозрения лица в совершении преступления, как полагает В.Ю. Мельников, являются наличие в уголовном деле фактических и

иных данных, доказательств, указывающих на лицо как на участника преступления [10, с. 60]. М.Ю. Колбеева говорит, что подозрение есть момент персонафикации уголовного преследования, представляющий собой основывающееся на собранной процессуальной и внепроцессуальной информации, выраженное во вне предположение должностного лица о совершении лицом расследуемого преступления [9, с. 109]. Любое уголовно-процессуальное решение принимается на основе фактических данных, имеющих различную природу, которые являются либо доказательствами (ч. 2 ст. 74 УПК РФ) или иными данными, в том числе, полученными в результате оперативно-розыскной деятельности (ч. 1 ст. 11 ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» [2]). Согласно Постановлению Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 19 декабря 2013 года № 41 [4], обоснованное подозрение предполагает наличие достаточных данных о том, что лицо могло совершить преступление. В основу принятия решения об уведомлении лица о подозрении в совершении преступления могут быть положены как доказательства, так и иная информация.

Таким образом, уведомление о подозрении в совершении преступления как одно из оснований признания лица подозреваемым позволяет своевременно поставить лицо в известность об осуществляющемся в отношении него уголовном преследовании и получить процессуальный статус подозреваемого для того, чтобы знать свои права и иметь реальную возможность их реализации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 года № 174-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации.- 2001. – № 52. – Ст. 4921.

Федеральный закон от 12 августа 1995 года № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1995. – № 33. – Ст. 3349.

Федеральный закон от 06 июня 2007 года № 90-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2007. – № 24. – Ст. 2833.

Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 19 декабря 2013 года № 41 г. Москва «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2014. № 2.

Быков, В.М., Терегулова, А.А. Совершенствование оснований признания лица подозреваемым в совершении преступления // Актуальные проблемы экономики и права. – 2009. – №. 1. – С. 194-204.

Гирько, С.И. Некоторые проблемы досудебного производства, осуществляемого органами милиции. – URL: <http://www.mvd.ru/anounce/5155/> (дата обращения: 20.03.2018).

Давлетов, А.А., Федорова, И.А. Уведомление о подозрении – процессуальная форма признания лица подозреваемым в стадии возбуждения уголовного дела // Российская юстиция. – 2016. – № 12. – С. 31-33.

Кальницкий, В.В. Уведомление о подозрении в совершении преступления: правовая сущность и порядок применения // Вестник Омского университета. Сер. Право. – № 1. – 2008. – С. 60.

Колбеева, М.Ю. Уведомление о подозрении в совершении преступления как альтернатива привлечению в качестве обвиняемого // Вестник Казанского юридического университета. – 2012. – № 8. – С. 108-113.

Мельников, В.Ю. О совершенствовании норм УПК, связанных с задержанием подозреваемого // Журнал российского права. – 2003. – № 12. – с. 59-69.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ (AGRICULTURAL SCIENCES)

УДК 631.4: 631.46.(575.14)

Раджабов А.И. профессор

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Истамкулова М.М.

ассистент

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Гаффарова Н.

ассистент

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Саидмуродова З.Г.

ассистент

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Абдурашидова М.Ф.

магистрант

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

**СОДЕРЖАНИЕ МИКРОЭЛЕМЕНТОВ
НА ПОЧВАХ ПОД ПОСЕВАМИ ПШЕНИЦЫ**

Аннотация: микроэлементное питание растений играет важную роль в формировании

органов, участвуя в различных обменных процессах. Изучение микроэлементного состава почвы в агроэкологических условиях способствует повышению качества и урожайности растений.

Ключевые слова: микроэлементы, почва, гумус.

Исследования проводились в южной части Самаркандского, в пределах Ургутского административного района.

Для исследования образцов почв использовали эмиссионный спектральный, атомно-абсорбционный анализ, а также химические методы анализа. Полученные результаты обработаны на персональном компьютере IBMPC.

Агрохимическая характеристика почвы. Судьба микроэлементов в почве тесно связана с ее химическими и физико-механическими свойствами, определяющими подвижность микроэлементов в почвенном профиле и их доступность для растений. В этой связи нами в первую очередь были изучены такие основные почвенные агрохимические показатели как карбонатность, гумусность, рН и механический состав почвы Ургутского тумана, наличие в них главных компонентов минерального питания растений. Почвы этого района относительно богаты карбонатами, бедны гумусом и основными элементами минерального питания (табл 1).

Горизонт, см	рН	Валовое %				Подвижные мг/кг			Объем. Масса, г/см
		Гумус	Са	Mg	Карб.	No	PO	КО	
Пахотный, 0-25	7,05	0,89	3,74	0,23	6,21	25	18,8	260	1,39
Подпахотный 25-50	7,05	0,61	3,60	0,62	6,92	23,	15,1	191	1,33
В 50-80	7,35	0,45	3,97	0,56	7,34	16	12,6	220	1,35
В 80-110	7,35	0,27	4,52	1,00	9,27	9,3	10,2	128	1,46
С 110-130	7,40	0,18	5,25	0,75	9,74	4,1	7,7	120	1,51
С 130-180	7,40	0,10	5,80	0,69	10,3	1.9	5,6	115	1,52

Подвижные формы элементов. В почве отмечена низкая подвижность таких микроэлементов как медь, кобальт, никель, цинк, бор, марганец и высокая молибдена, селена, лития (табл 2). Сравнивая полученные результаты с данными Кругловой для типичных сероземов левобережья реки Зеравшан (Пастдаргомский район), можно заметить, что в последних низкое содержание карбонатов, и рН почвенной вытяжки близко к содержанию гумуса и подвижного калия и в 2-3 раза больше Р.О. В почве опытного участка содержится незначительное количество водорастворимых солей, что объясняется глубоким залеганием фунтовых вод и не засоленностью почвообразующей породы. Верхние горизонты почвы богаче элементами минерального питания и гумусом по сравнению с нижними ее горизонтами и беднее карбонатами кальция и магния. Сравнения со средним (кларковым) содержанием микроэлементов в почвах свидетельствуют, что концентрация меди, цинка, молибдена и особенно мышьяка в исследованных почвах выше, а марганца, галлия и хрома ниже их почвенного кларк тогда как данные для никеля, кобальта и ванадия близки к их среднему содержанию в почвах мира.

Распределение микроэлементов по почвенному профилю подчиняется вполне определенным закономерностям, в соответствии с которыми такие элементы как медь, цинк, кобальт, марганец малоподвижные в условиях щелочного рН, в почве высокое содержание щелочноземельных металлов которые накапливаются в верхних аккумулятивных горизонтах в результате выноса корневыми системами растений (биогенная аккумуляция). Аналогично обстоит дело с мышьяком и свинцом. Перепахка, особенно с оборотом пласта, выравнивает концентрацию элементов в верхних горизонтах и делает эти различия менее заметными. Иллювированию вынесенных на поверхность малоподвижных элементов препятствует двойной гумусово-карбонатный геохимический барьер, и их возвращение в нижние слои почвы возможно лишь в результате перемещения почвенной фауной и механического перемещения. Другой причиной неравномерного распределения микроэлементов по почвенному

профилю может быть неоднородность материнской почвообразующей породы, мало модифицированной почвообразовательным процессом в условиях более молодых горных коричневых почв.

Содержание подвижных форм микроэлементов в почвах Ургутского района, мг/кг воздушно-сухой почвы

Таблица 2

Типпочвы	Горизонт	Марганец		Медь Цинк			
		Концентрация	% отвалов. сод.	Концентрация	% от валов. сод.	Концентрация	% от валов. сод.
Горная коричневая почва	Апах	46,4	11,6	2,3	7,7	1,75	1,8
	В	28,6	5,7	2,6	8,7	2,25	2,2
Темный Серозем	Апах	46,4	11,6	0,6	2,0	1,5	3,0
	А-В	53,5	13,4	0,6	2,0	0,75	1,25
	В	25,0	8,3	1,2	4,0	1,25	1,25
Типичный Серозем	Апах	50,0	10,0	4,7	15,7	1,5	1,5
	А-В	60,7	15,0	1,45	3,6	1,5	1,5
	В	46,4	11,0	4,0	10,0	1,5	1,5
	С	39,3	19,0	1,7	5,7	1,25	1,25
Норм. содерж.	(8)	81-100	-	0,4- 0,8		1,5- 2,5	-

В большинстве фракций верхних горизонтов типичного серозема содержание изученных микроэлементов выше, чем в-нижележащих слоях, что особенно заметно для фракций ила. Известно, что илистая фракция богата гумусом, элементами зольного и азотного питания растений. Эти свойства илистой фракции объясняются большой суммарной поверхностью ее частиц и коллоидов, на которой интенсивно совершаются процессы сорбции и катионного обмена микроэлементов глинистыми минералами, водными окислами железа, алюминия и других металлов, органическими веществами. Исходя из классификации, предложенной Кругловой Ургутские почвы следует признать дефицитными по марганцу и обогащенными медью, цинком и молибденом.

Типичный серозем Ургутского района, занятый под пшеницу,

характеризуется низкой гумусностью, карбонатностью, слабощелочной реакция почвенного раствора и, благодаря хорошей дренированности, преобладанием окислительных процессов и ничтожным количеством водорастворимых солей. В них отмечена низкая подвижность соединений таких микроэлементов, как бор, марганец, железо, кобальт, никель, медь и цинк и высокая - лития, молибдена и селена.

Валовое содержание меди, цинка, мышьяка и молибдена в изученной почве выше; хрома, марганца, галлия - ниже почвенного кларка, а данные для ванадия, кобальта и никеля соответствуют среднему содержанию в почвах мира. Малоподвижные микроэлементы накапливаются в верхних горизонтах почвенного профиля в результате биогенной аккумуляции и выравниваются перепашкой.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Ездакова А.А. Геохимическая экология растений бассейна реки Зеравшан в связи с различным содержанием лития в среде: Автореф .дисс док-рабиол наук: - Л., 1973. - 48 с.

Приев Я.М., Риш М.А. Спектральные методы определения микроэлементов в биологическом материале. - Самарканд: СВАКУ, 1981. - 73 с

Круглова Е.К., Алиева М.М., Кобзева Г.И., Попова Т.Г. Микроэлементы в орошаемых, почвах Узбекской ССР и применение микроудобрений. - Ташкент: Фан, 1984. - 252 с.

Протасова Н.А., Щербаков А.П., Копаева М.Т. Редкие и рассеянные элементы в почвах Центрального Черноземья. Воронеж: Изд-во ВГУ, 1992. 168 с.

Протасова Н.А. Микроэлементы: биологическая роль, распределение в почвах. // СОЖ, 1998, N 12, с.32-37.

УДК 631.4: 631.46.(575.14)

Ражабов А.Э.

профессор

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Истамкулова М.М.

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Гаффарова Н.Х.

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Саидмуродова З.Г.

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

Акрамов И.Б.

Самаркандский государственный университет

(г. Самарканд, Узбекистан)

ТОКСИЧНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТАБАКА И ИХ ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ

Аннотация: в работе показаны результаты исследования содержания тяжелых металлов в почвах Самаркандской области. Установлено, количественное содержание мышьяка, серебра, никеля и вольфрама, свинца, цинка, меди, висмута, кобальта, хрома, молибдена, селена, лития, галлия и марганца почвах богарных и орошаемых зон.

Ключевые слова: микроэлементы, марганец, медь, молибден, цинк, кобальт, галлий.

Нами изучен микроэлементный состав табака. Принятый нами метод анализа микроэлементного состава табака включает процедуру озоления, при которой теряется определенная, иногда весьма значительная часть анализируемых элементов в результате образования их летучих оксидов, хлоридов, карбониллов. Так потери Br, Sb и Zn происходят вероятнее всего в виде их оксидов и хлоридов, Ag, Cd, Co, Cu, Fe и Se - в виде хлоридов и Ni в виде карбонила. Учет этих потерь необходим для установления количества элементов, переходящего при курении в табачный дым.

Изученные нами 14 микроэлементов, присутствующие в листьях табака, для удобства изложения можно условно разделить на 3 группы, это, во-первых, элементы, жизненная необходимость которых для растений твердо установлена. К ним относятся марганец, медь, молибден, цинк и условно кобальт. Ко второй группе можно отнести элементы, необходимость которых доказана сравнительно недавно (после 1970 г.) в первую очередь для животного организма (так называемые «новые» микроэлементы) - хром, литий, ванадий, олово и элемент с не установленной биологической функцией - галлий. Третью группу составляют так называемые «токсичные» элементы - кадмий, мышьяк, никель и свинец. Следует оговориться, во-первых, что для всех четырех элементов последней группы доказана жизненная необходимость в животном организме при малых концентрациях и, во-вторых, что никель отнесен к этой группе условно, поскольку он сам мало токсичен, но его карбонил, образующийся при курении табака, обладает сильным канцерогенным действием.

Анализ микроэлементного состава золы по 10 изучаемым нами вариантам показывает, что добавка микроэлементов в почву вегетационных сосудов почти не отразилась на их содержании в золе растений, исключая вариант с молибденом, в котором его количество возросло в 100 раз и более и в варианте

с литием, где его концентрация в золе возросла в 2-5 раз.

Аналогичное повышение отмечено и в 10 варианте, где в почву вносили соли всех 8 изученных элементов. Это наблюдение лишней раз подтверждает установленный ранее раз превышающих предельно-допустимые концентрации (ПДК никеля в воде составляет 0,1 мг/л в пересчете на элемент). На территории Сырдарьинской области наиболее высокое токсичное количество никеля обнаружено в коллекторных водах хозяйства "Пахтакор" Мехнатабадского района - 0,45 мг/л, дренажных водах хозяйства "Боги Шамол" Ш.Рашидовского района - 1,25 мг/л. В Джизакской области превышение предельно-допустимых концентраций никеля в воде установлено в шести случаях из восьми. Лишь воды хозяйств "Зафаробод" и "Дустлик" не загрязнены этим металлом, а в водах Зааминского района (хозяйство "Галаба") обнаружено 2-6 кратное превышение ПДК никеля в воде.

Наибольшую опасность для здоровья людей представляет наличие высоких количеств никеля в колодезной воде, которая является основным источником питьевой воды для населения. К осени отмечается увеличение концентрации тяжелых металлов в поверхностных, грунтовых и подземных водах, особенно рельефно это проявляется в маловодные годы, какими были 2000-2001 гг. Большая часть орошаемых почв Джизакской области содержит хром в пределах 15- 140 мг/кг, при среднем его содержании в пахотном слое - 76 мг/кг почвы, что позволяет отнести исследуемый регион к зоне имеющей токсичное загрязнение почв соединениями хрома. По профилю староорошаемых сероземно-луговых почв содержание хрома плавно снижается (100-30 мг/кг почвы). В пахотном слое орошаемых луговых почв Сырдарьинской области пределы размаха колебаний в содержании хрома составили - от 10 до 120 мг/кг, среднее-43 мг/кг почвы. Распределение содержания хрома по профилю новоорошаемых луговых почв - постепенное повышение вниз по профилю (в 4-5 раз) и повышение содержания хрома в средней части профиля в 1,5-2 раза. В староорошаемых луговых почвах наблюдается повышение по профилю с

зоной аккумуляции хрома в горизонте 32-67 см до 65 мг/кг почвы.

Отсутствие миграции хрома в нижние горизонты, смыкающиеся с зеркалом грунтовых вод, вероятно, способствовали сохранению металла в почвенной толще, не допустив его проникновения в водную систему. Лишь в водах Ш.Рашидовского района обнаружены токсично высокие количества хрома.

Вместе с тем, в значительном количестве водных проб, отобранных в конце октября месяца обнаружено значительное токсичное загрязнение хромом. Тревожит тот факт, что, высокие количества воднорастворимых соединений хрома обнаружены в водах колодцев. Среднее содержание кадмия в орошаемых почвах Джизакской области выше кларка, равного 0,5 мг/кг и составляет 0,65 мг/кг, варьируя в пределах 0,26-1,85 мг/кг почвы. Орошаемые почвы Сырдарьинской области менее подвержены загрязнению кадмием, содержание его колеблется от 0,15 до 0,94 мг/кг, а среднее количество его составляет 0,37 мг/кг почвы. Распределение кадмия по профилю орошаемых почв Джизакской области следующее: плавное снижение вниз по профилю, с зоной аккумуляции в 65-103 см слое. В орошаемых луговых сильно засоленных почвах Сырдарьинской области содержание кадмия в пахотном горизонте в пределах кларка, в средней части профиля наблюдается повышение его содержания до 0,84-0,70 мг/кг почвы. В общем, Сырдарьинскую область можно отнести к ландшафту с умеренным: содержанием в почвах кадмия, но почв северной части Джизакской области - Дустлик, Зафарабад и особенно Голиблар - характерно повышенное и высокое содержание кадмия. Изучение токсикологического состояния орошаемых почв Сырдарьинской и Джизакской области показало что высокое содержание чрезмерно токсичных соединений факт, что в условиях щелочного рН достаточной подвижностью (Li) обладают За низко валентные катионы и высоко валентные анионы (MoO_4) этим исключением содержание микроэлементов в золе листьев в пределах каждого возраста различается несущественно, что позволяет привести их средние

значения по отдельным ломкам. Жизненно необходимые для растений микроэлементы. Содержание меди в золе колеблется в зависимости от возраста листа в пределах 36-44 мг/кг, причем старые листья богаче этим элементом примерно в 1,5 раза. То же самое можно сказать и о марганце, содержание которого в золе листьев табака колеблется в пределах 540-600 мг/кг. Токсичные элементы кадмий и мышьяк присутствуют в золе в концентрациях, мало изменяющихся в зависимости от срока закладки листьев. Так, содержание мышьяка колеблется в основном в интервале 60-70 и кадмия - 7 мг/кг золы. Что же касается свинца, то его концентрация с возрастом листа снижается вдвое, а никеля - втрое (таблица 1).

Динамика кадмия, мышьяка, никеля и свинца в золе листьев табака по срокам ломки, мг/1г золы

Таблица 1

Элемент	Ломки				
	1	2	3	4	5
Никель	29,0±0,58	32,0±0,64	22,0±0,66	16,3±0,48	11,6±0,22
Мышьяк	72,8±2,50	68,6±1,38	68,6±1,38	64,4±1,98	64,4±1,98
Кадмий	6,8±0,07	7,1±0,14	7,4±0,21	7,2±0,21	8,5±0,25
Свинец	23,0±0,23	21,5±0,63	23,5±0,48	22,0±0,66	12,5±0,36

Такой учет возможен только при использовании аналитических методов, исключающих термическую деструкцию пробы, как, например, нейтронно-активационный анализ. В табаке контрольного варианта, изученного этим методом, найдены следующие концентрации интересующих нас микроэлементов (таблица 2). По степени перехода в табачный дым изученную нами элементы можно условно подразделить на три группы: трудно-, средне- и легколетучее. Первая включает железо, кобальт и никель, уходящие не более, чем на 1/3. К этой же группе относится и свинец. Во второй группе находятся элементы, потери которых с табачным дымом не превышают 2/3. Это остальные переходные элементы первого длинного периода - хром, марганец,

медь и цинк, а также мышьяк, бром и лантан. Наконец, к третьей группе относятся элементы, переходящие в дым на 70-100 % - серебро, кадмий, сурьма, селен и ртуть. Как правило, элементы одной группы таблицы Менделеева, имеющие более высокий атомный номер, отличаются и большей летучестью. Это отчетливо видно на примере цинка, кадмия и ртути (II группа), меди и серебра (I группа), мышьяка и сурьмы (V группа). Наши данные согласуются с результатами А.А. Киста и сотр., относящих Fe, Co, Cr, Cu, V, и Zn к числу элементов незначительно улетающих при озолении растительных проб и As, Sb, Br, Se, и Hg - к элементам, для которых наблюдаются значительные потери. Единственным отличием является отнесение названными авторами серебра к малоземельным элементам.

Количество микроэлементов, поступающих в окружающую среду с табачным дымом при интенсивном курении значительно превосходит их среднесуточную предельно допустимую концентрацию (ПДК) в атмосферном воздухе и в закрытых помещениях может создать определенную опасность для состояния здоровья не только самого курильщика, но и его окружения.

Количество микроэлементов, переходящих в табачный дым при выкуривании 100 папироса, мг

Таблица 2

Элемент	Содержание в сухом	Содержание в золе	Содержание в дыме		Среднесуточная ПДК в атмосферном воздухе, мг/м ³	Класс опасности
			мг	%		
Cr	3,00-6,34	1,1-2,3	1,9-4,0	64	1,5	1
Mn	21,10-49,80	13,3-28,7	9,8-21,1	42	1,0	2
Fe	46,00-71,50	32,9-51,1	13,1-20,4	29	40,0	3
Co	0,12-0,24	0,1-0,21	0,02-0,03	13	1,0	2
Ni	0,39-0,99	0,34-0,86	0,05-0,13	13	1,0	2
Cu	1,49-2,38	0,97-1,55	0,52-0,83	35	2,0	2
Zn	12,80-21,10	5,75-9,49	7,05-11,6	55	50,0	3
As	1,70-2,60	0,68-1,03	1,02-1,57	60	3,0	2
Se	0,07-0,32	не обнаружено	0,07-0,32	100	0,05	1

Br	5,40-13,9	2,00-5,10	3,40-88,0	63	40,0	2
Ag	0,01-0,05	0,003- 0,005	1,007-0,035	70	Не установлена	
Cd	0,20-0,43	0,06-0,13	0,15-0,30	70	1,0	2
Sb	0,20-1,60	0,05-0,32	0,15-1,28	80	Не установлена	
La	0,10-0,30	0,06-0,18	0,04-0,12	40	Не установлена	
Hg	0,04-0,29	Не обнар.	0,04-0,29	100	0,3	1
Pb	0,61-1,06	0,53-0,92	0,08-0,14	14	0,3	1

Сравнение наших данных с результатами нейтронно-активационного анализа, полученных другими авторами позволяет установить определенные особенности микроэлементного состава Ургутского табака. Он обогащен хромом, цинком и ртутью по сравнению с данными американских авторов в 10, 3 и 6 раз соответственно, а по уровню мышьяка и сурьмы ближе к верхнему пределу найденных ими величин. Данные по содержанию марганца и цинка, приведенные в работах, ниже наших результатов в 2 и 3 раза соответственно, по меди - не отличаются от наших данных, а по никелю - выше их в 3- 10 раз. Наши цифры по содержанию селена близки к результатам, полученным в Пакистане, а по мышьяку и сурьме - выше в 5 и более чем в 100 раз соответственно. Что же касается ртути, то по данным пакистанских авторов ее содержание идентично нашим результатам, но в 7-10 раз уступает цифрам, полученным в Иране. Таким образом можно констатировать, что Ургутский табак значительно обогащен марганцем, цинком и никелем, умеренно - ртутью, сурьмой и мышьяком и мало отличается от других видов табачного сырья по остальным изученным элементам. Отмеченные особенности Ургутского табака могут иметь немаловажное значение для его токсикологической оценки, поскольку карбонил никеля, мышьяк, хром, ртуть, сурьма, ванадий . рассматриваются как токсичные и потенциально канцерогенные вещества, наряду с полициклическими углеводородами, нитрозосоединениями, оксидами азота и некоторыми другими токсичными компонентами табачного дыма. Токсичные элементы кадмий и мышьяк присутствуют в золе в концентрациях, мало изменяющихся в зависимости от срока закладки листьев. Так, содержание мышьяка колеблется в

основном в интервале 60-70 и кадмия - 7 мг/кг золы. Что же касается свинца, то его концентрация с возрастом листа снижается вдвое, а никеля - втрое (табл.3).

Динамика кадмия, мышьяка, никеля и свинца в золе листьев табака по срокам ломки, мг/кг золы

Таблица 3

Элемент	Ломки				
	1	2	3	4	5
Никель	29,0±0,58	32,0±0,64	22,0±0,66	16,3±0,48	11,6±0,22
Мышьяк	72,8±2,50	68,6±1,38	68,6±1,38	64,4±1,98	64,4±1,98
Кадмий	6,8:ЕО,07	7,1±0,14	7,4±0,21	7,2±0,21	8,5±0,25
Свинец	23,0±0,23	21,5±0,63	23,5±0,48	22,0±0,66	12,5±0,36

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

Приев Я.М., Риш М.А. Спектральные методы определения микроэлементов в биологическом материале. - Самарканд: СВАКУ, 1981. - 73 с

Русин Г.Г. Физико-химические методы анализа в агрохимии. - М.: Агропромиздат, 1990. - 303 с.

Круглова Е.К., Алиева М.М., Кобзева Г.И., Попова Т.Г. Микроэлементы в орошаемых, почвах Узбекской ССР и применение микроудобрений. - Ташкент: Фан, 1984. - 252 с.

Протасова Н.А., Щербаков А.П., Копаева М.Т. Редкие и рассеянные элементы в почвах Центрального Черноземья. Воронеж: Изд-во ВГУ, 1992. 168 с.

Протасова Н.А. Микроэлементы: биологическая роль, распределение в почвах. // СОЖ, 1998, N 12, с.32-37.